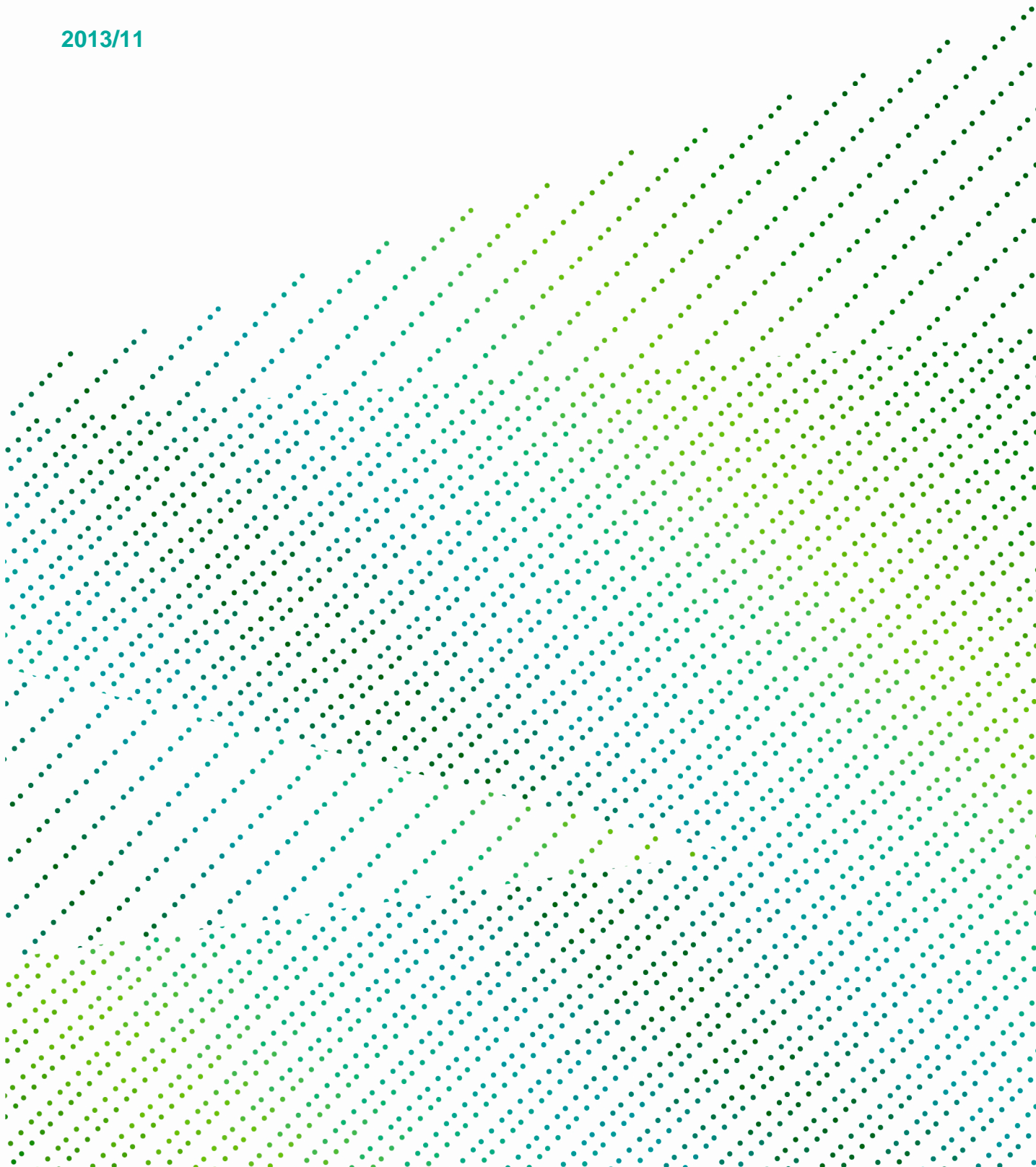


Kedvező üzleti helyzet, borús kilátások

KKV Körkép

2013. október

2013/11



**Kedvező üzleti helyzet, borús kilátások -
KKV Körkép: 2013. október**

*A kis- és közepes vállalkozások üzleti helyzete és
várakozásaik alakulása*

Az MKIK Gazdaság- és Vállalkozáskutató Intézet olyan nonprofit kutatóműhely, amely elsősorban alkalmazott közgazdasági kutatásokat folytat. Célja, hogy elméletileg és empirikusan megalapozott ismereteket és elemzéseket nyújtson a magyar gazdaság és a magyar vállalkozások helyzetét és kilátásait befolyásoló gazdasági és társadalmi folyamatokról.

MKIK GVI Institute for Economic and Enterprise Research
Hungarian Chamber of Commerce and Industry

Az elemzést készítette:

Fóra Gyula, gyakornok, MKIK GVI

Kutatásvezető:

Tóth István János, tudományos főmunkatárs MTA KRTK KTI,
ügyvezető, MKIK GVI

A kézirat lezárva:

2013. november 27.

MKIK Gazdaság- és Vállalkozáskutató Intézet
Budapest

Cím: MKIK GVI
1034 Budapest, Bécsi út 120.
Tel: 235-05-84
Fax: 235-07-13
e-mail: gvi@gvi.hu
Internet: <http://www.gvi.hu>

Összefoglalás

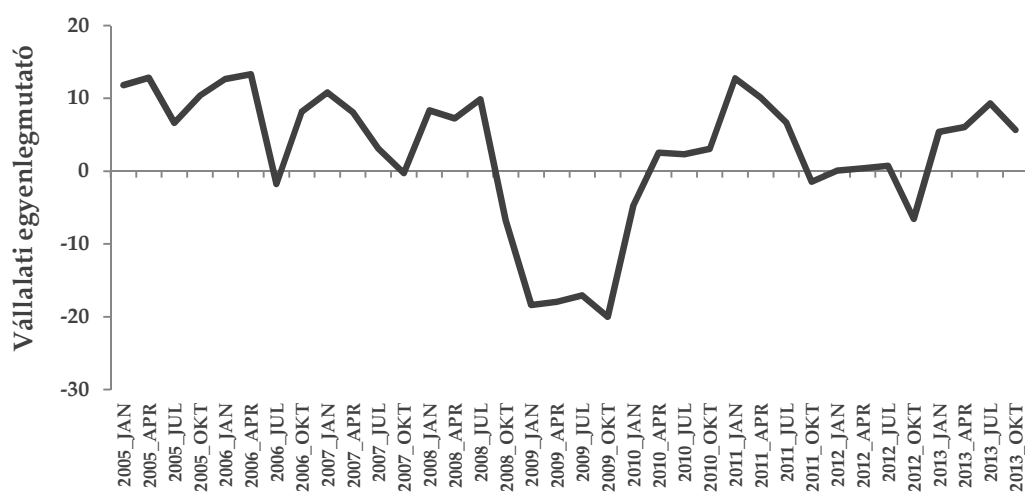
A KKV Körkép az MKIK Gazdaság- és Vállalkozáskutató Intézet (GVI) 2005 januárja óta negyedévente elemzi a kis- és közepes vállalkozások üzleti helyzetét, rövid távú kilátásait és a cégcsoport üzleti helyzetét befolyásoló gazdasági és intézményi tényezőket. E vizsgálat során negyedévente összesen 300, a feldolgozóipar, az építőipar és a szolgáltatások területén működő céget kérdezzük meg, és elemezzük az eredményeket. A minta negyedévről negyedévre azonos szerkezetű marad, a megkérdezett vállalatok reprezentálják a kis- és közepes cégek csoportjának gazdasági teljesítményét és ágazati megoszlását.

A KSH gyorsbecslése szerint 2013 harmadik negyedévében a szezonálisan és naptárhatással kiigazított adatok alapján a bruttó hazai termék az előző év azonos időszakához képest 0,6%-kal, az előző negyedévhez viszonyítva pedig 0,8%-kal nőtt.

2013 harmadik negyedévében főleg pozitív képet mutatnak a kis- és közepes vállalkozások aktuális helyzetére vonatkozó indikátorok. Az előző időszakhoz képest minden, az aktuális helyzetre vonatkozó mutató növekedett. Ezzel szemben a jövőre irányuló várakozások negatív kilátásokat jeleznek, az összes mutató értéke erőteljesen visszaesett, különös tekintettel a várható beruházási és kapacitás-kihasználtsági szintre.

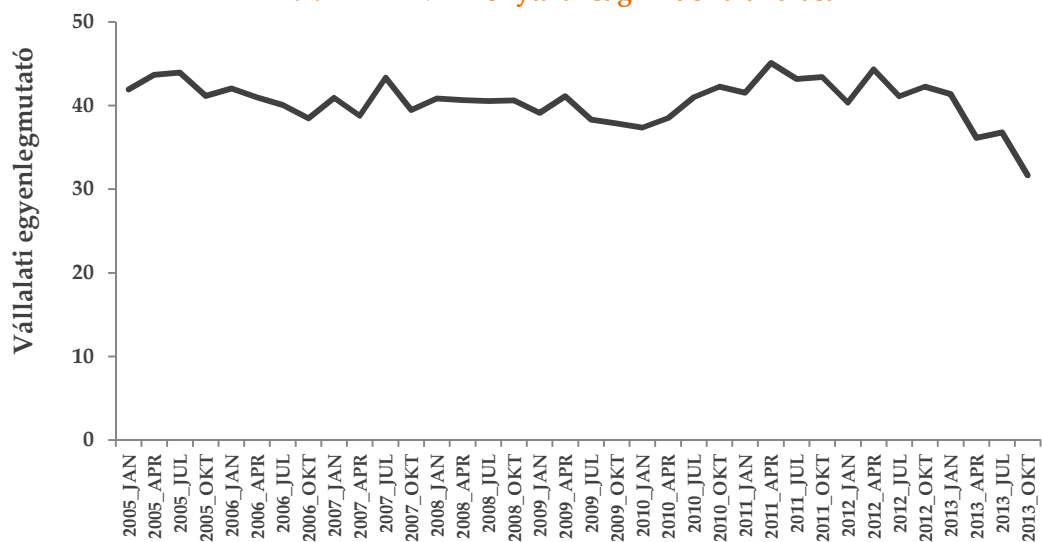
Ezek az ellentétes hatások összességben azt eredményezik, hogy a KKV Konjunktúraindex értékének az utolsó három időszakban történő emelkedése fordulóponthoz ért 2013 harmadik negyedévében. Az emelkedés után ebben az időszakban jelentősen csökkent a konjunktúramutató. A Bizonytalansági Index szintén csökkent 2013 júliusához képest, vagyis a vélemények különbözősége csökkent a kkv-k körében jelenlegi és várható üzleti helyzetük megítélését illetően.

1.1. KKV Konjunktúra Index alakulása



Forrás: GVI 2013

1.2. KKV Bizonytalansági Index alakulása



Forrás: GVI 2013

Tartalom

<i>Tartalom</i>	6
1. <i>A vizsgálat célja</i>	7
2. <i>A minta</i>	7
3. <i>A vállalatok üzleti helyzete és várakozásai</i>	8
3.1. Bruttó hazai termék (GDP).....	8
3.2. Konjunktúra- és Bizonytalansági Index	8
3.3. Kapacitáskihasználtság jelenlegi szintje	11
3.4. Rendelésállomány	12
3.5. Termelési szint és üzleti helyzet.....	13
3.6. Üzleti várakozások.....	14
3.7. A létszám és a beruházások várható alakulása.....	15
3.8. Az árak alakulása	16
<i>Melléklet</i>	17

1. A vizsgálat célja

A KKV Körkép a Gazdaság- és Vállalkozáskutató Intézet (GVI) kutatása, amely azt tűzte ki célul, hogy negyedévente, vállalati empirikus adatfelvételekre alapozva vizsgálja és elemezze a magyarországi kis- és közepes vállalati szektor üzleti helyzetét, kilátásait és az e cégek üzleti helyzetét befolyásoló tényezőket. A vállalkozások konjunkturális helyzetére vonatkozó kérdéseken kívül minden esetben olyan aktuális problémákat és az erre adott vállalati reakciókat vizsgálunk, amelyek fontos szerepet játszanak e vállalatcsoport alkalmazkodóképessége, jövedelmi helyzete és fejlődése szempontjából.

2. A minta

A mintát úgy alakítottuk ki, hogy a KSH kimutatásai szerint legalább 20 főt foglalkoztató¹ cégek nagyság szerint képzett csoportjainak arányai tükrözzék e cégcsoportoknak az aggregált foglalkoztatásban játszott szerepét, és ezzel egyidejűleg illeszkedjen e cégcsoportban a feldolgozóipar, építőipar és szolgáltatások GDP-hez való hozzájárulásának arányaihoz (lásd az M1., 2. és 3. táblázatokat).

Kutatásunkban így a KKV Körképben felmért cégek gazdasági súlyuk és foglalkoztatottságban játszott szerepük szerint megfelelően reprezentálják a magyar KKV szektort alkotó vállalatokat. A felvétel alapján kapott eredmények általánosíthatók a 20-249 főt foglalkoztató cégek egészére.

A felvételek során megkeresett vállalkozások szinte teljesen azonos megoszlást mutatnak a vállalatok besorolására használt ismérvek, mint pl. ágazati besorolás, létszám-kategória, export aránya vagy a nettó árbevétel tekintetében. A mintatulajdonságok megegyezése azért fontos, mert ez megbízható alapot teremt a felvétel időpontjaiban adott válaszok összehasonlításához.

A 2013. októberi felvétel során 299 cég vezetője válaszolt telefonon a kérdezőbiztosok által feltett kérdésekre. A válaszadó cégek 76%-a teljes egészében magyar tulajdonú, míg 4%-uk részben és 20%-uk teljes egészében külföldi tulajdonban van. A cégek 44%-a kizárólag belföldre szállít, 32%-uk pedig termékei többségét Magyarország határain kívül értékesíti.

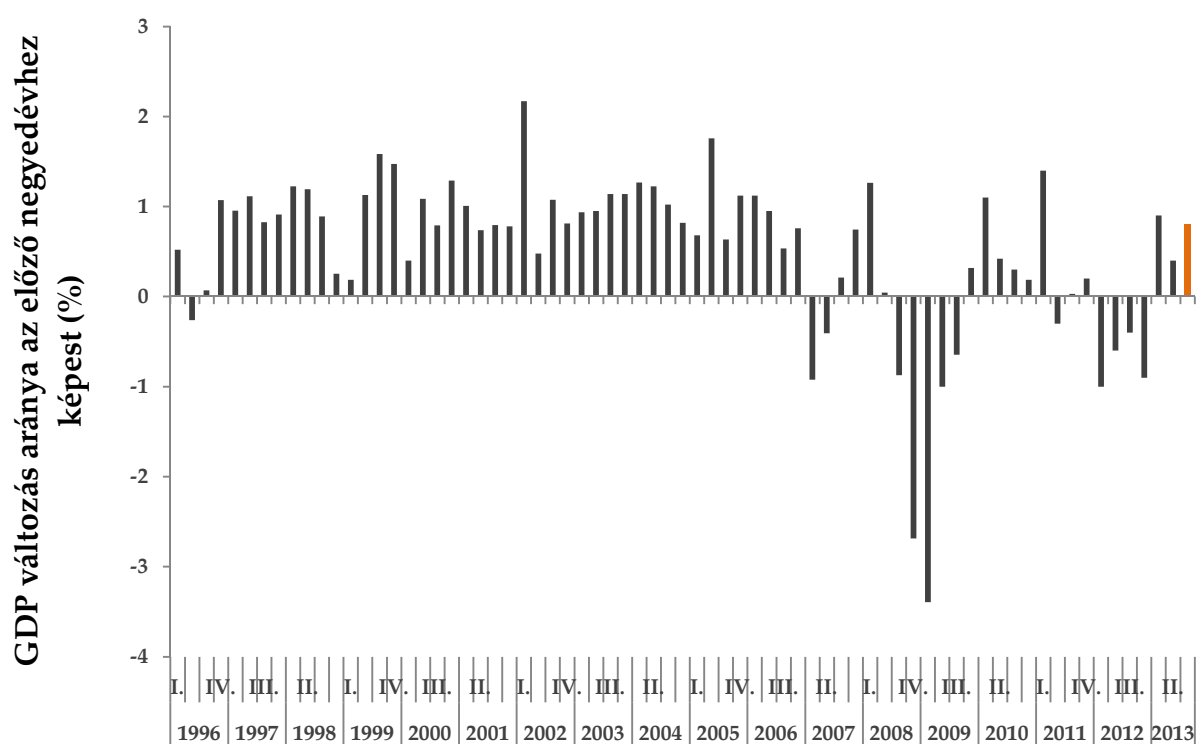
¹A 20 fős határt az a tapasztalat indokolta, hogy a kisebb, 10-19 főt foglalkoztató cégeknek a vállalati felvételekre adott válaszai több elháríthatatlan problémától terheltek. Egyrészt e cégek között a válaszadási hajlandóság számottevően alacsonyabb, mint a nagyobb cégeknél, másrészt – és főleg – az általuk adott válaszok pontossága rendkívül gyenge és érvényessége sem kielégítő.

3. A vállalatok üzleti helyzete és várakozásai

3.1. Bruttó hazai termék (GDP)

A KSH gyorsbecslése szerint 2013 harmadik negyedében a szezonálisan és naptárhatással kiigazított adatok alapján a bruttó hazai termék az előző év azonos időszakához képest 0,6%-kal, az előző negyedévhez viszonyítva pedig 0,8%-kal nőtt (lásd a 3.1.1. ábrát).

3.1.1 A GDP szezonálisan és naptári hatással kiigazított, kiegyensúlyozott volumenindexe



Forrás: KSH 2013

Megjegyzés: Az ábrán megjelenített adatok letölthetők az alábbi linken:

<http://www.ksh.hu/docs/hun/xftp/gyor/gde/gde21309.pdf>

3.2. Konjunktúra- és Bizonytalansági Index

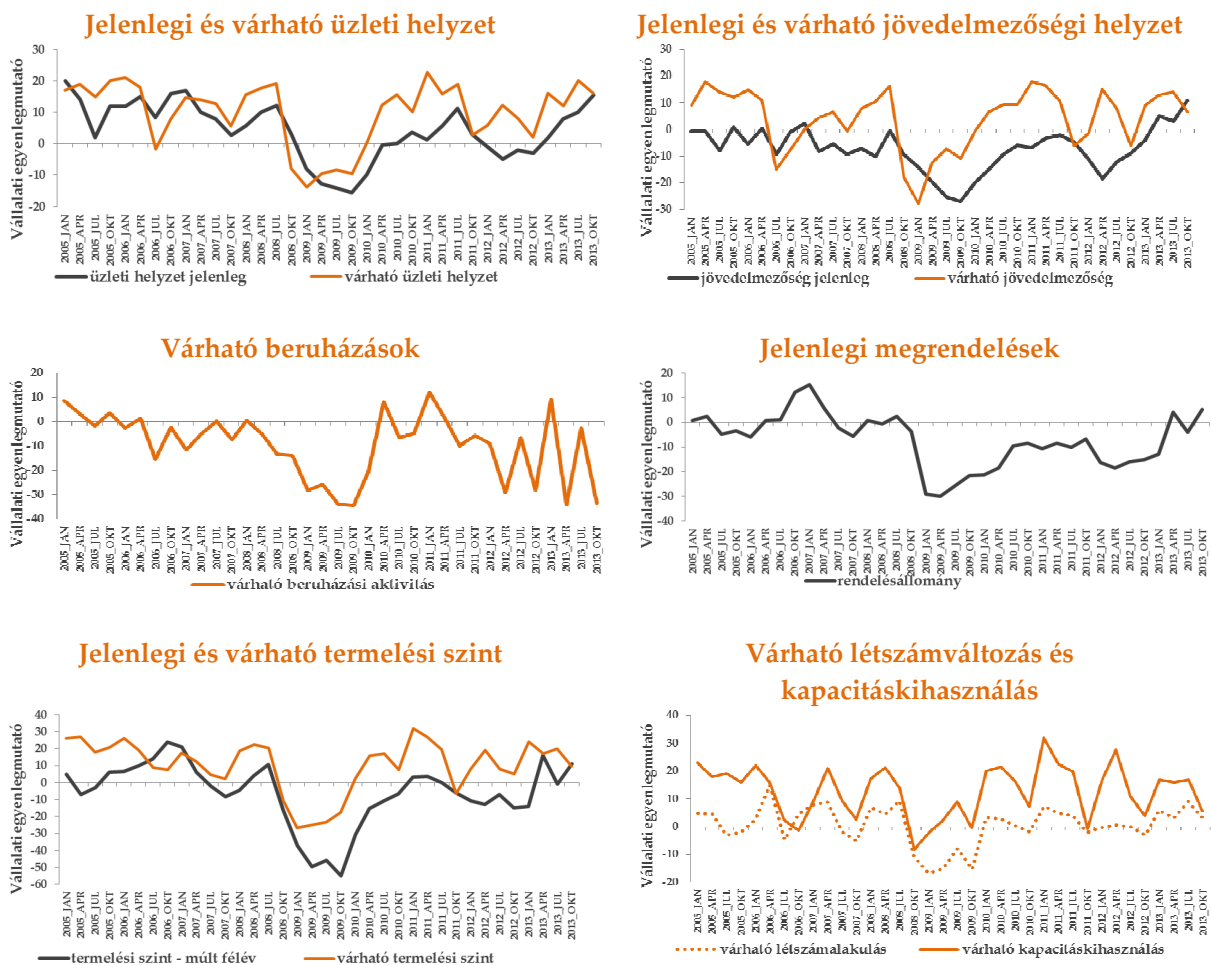
2013 harmadik negyedében pozitív képet mutatnak a kis- és közepes vállalkozások aktuális helyzetére vonatkozó indikátorok. Minden jelenlegi helyzetre vonatkozó indikátor, növekedést mutatott az előző időszakhoz képest. Ezzel szemben a jövőre irányuló várakozások negatív kilátásokat jeleznek, hiszen ezek mind csökkentek.

Ezek az ellentétes hatások összességben azt eredményezik, hogy a KKV Konjunktúraindex értékének 2013-ban történő jelentős emelkedése fordulóponthoz került.

A Bizonytalansági Index csökkent az előző időszakhoz képest, vagyis a vélemények különbözősége csökkent a kkv-k körében jelenlegi és várható üzleti helyzetük megítélését illetően (lásd a 3.2.3. ábrát).

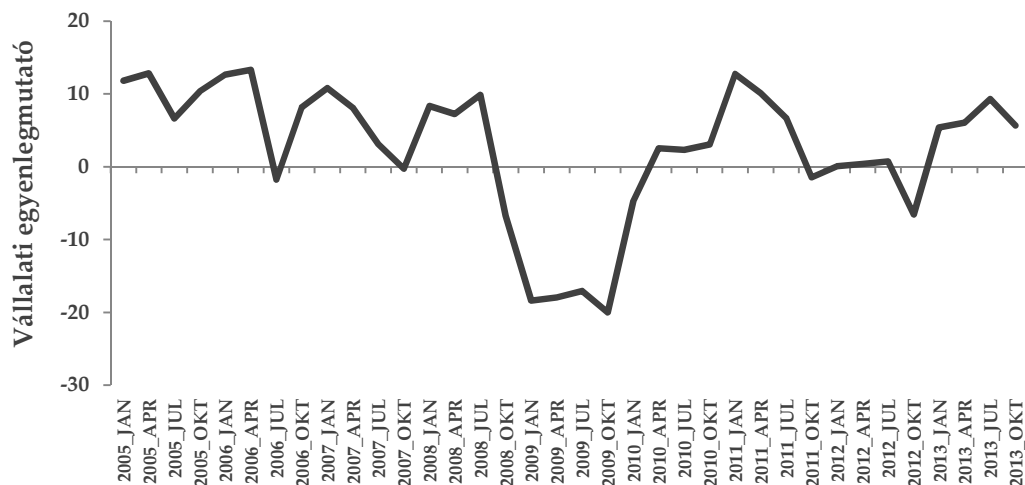
A cégek létszámát, exporttevékenységét és tulajdonszerkezetét figyelembe véve megállapítható, hogy a Konjunktúraindex változását tekintve nincs jelentős különbség a csoportok között, a tisztán külföldi tulajdonban lévő vállalatokat leszámítva (ahol stagnált az index) mindenhol egyértelmű csökkenést figyelhetünk meg (lásd az M1.-3. ábrát).

3.2.1. A KKV Konjunktúraindex komponensei



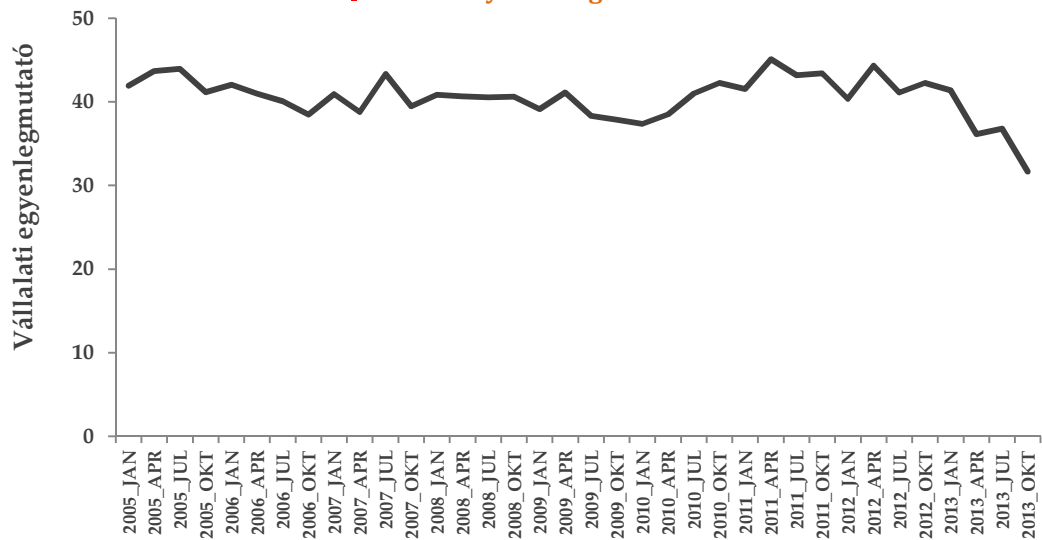
Forrás: GVI 2013

3.2.2. KKV Konjunktúra Index alakulása



Forrás: GVI 2013

3.2.3. KKV Bizonytalansági Index alakulása



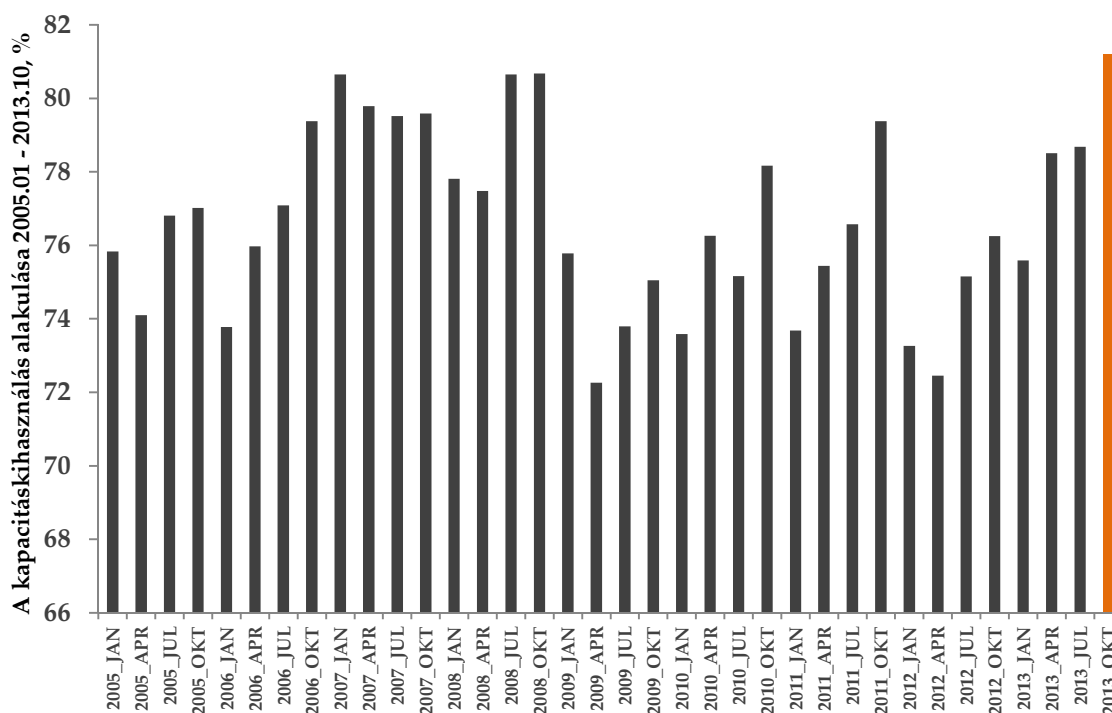
Forrás: GVI 2013

3.3. Kapacitáskihasználtság jelenlegi szintje

A kapacitáskihasználtság átlagos szintje jelentős növekedést mutat az előző három hónaphoz viszonyítva: a mutató jelenleg 81,2%-on áll, ami 2,5 százalékpontos emelkedés az előző időszakban mért adathoz képest, és 4,95 százalékponttal magasabb, mint egy évvel korábban (lásd a 3.3.1. ábrát).

A mutató értéke továbbra is az exportáló, a külföldi tulajdonban levő, a nagy létszámú és a gazdasági szolgáltatások területén működő cégek esetében a legmagasabb. Az előző negyedévhez képest csak az építőiparban volt kismértékű csökkenés a kapacitáskihasználtság tekintetében, a többi kategória szerinti bontásban mindenhol növekedést tapasztalunk (lásd az M5-8. ábrák).

3.3.1. Az kapacitáskihasználás alakulása a KKV szektorban, %, 2005. jan. - 2013. okt.



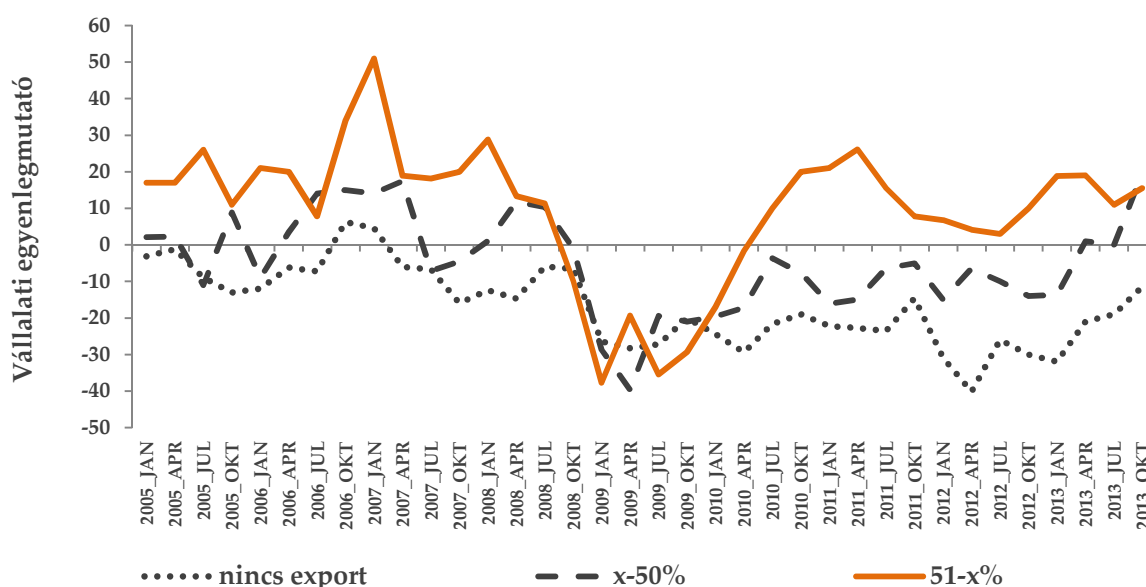
Forrás: GVI 2013

3.4. Rendelésállomány

A kkv-k termékei és szolgáltatásai iránti kereslet enyhén növekedett az előző negyedévhez képest: a vállalkozások 13%-a számolt be alacsony, 69% közepes, 18%-a pedig magas rendelésállományról.

A cégek exporttevékenysége alapján elmondható, hogy legnagyobb mértékben a hazai piacra termelő és a kis részben exportáló vállalatok esetében volt a legnagyobb növekedés, a nagyrészt exportáló vállalatoknál sokkal kisebb növekedés tapasztalható. Ebben az időszakban 4 éve először újra a 0-50% közötti exporttal rendelkező cégek rendelésállomány mutatója a magasabb (lásd a 3.4.1. ábrát).

3.4.1. A rendelésállomány jelenlegi szintje exportbevétel szerint a KKV szektorban



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százás skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

A cégek tulajdonosi hátterét tekintve a tisztán hazai kézben lévő vállalkozások kategóriájában nőtt a legjobban a rendelésállomány indexe, az alacsony és a magas rendelésállományról beszámoló cégek aránya 12 százalékponttal 15%-ra, illetve 3 százalékponttal 14%-ra csökkent. A tisztán külföldi tulajdonosi hátterű kkv-k körében 35%-os a magas, és 7%-os az alacsony rendelésállományú cégek aránya (az előző negyedévben 32%, illetve 16% volt a megfelelő arány). A vegyes tulajdonú cégek esetében csökkent egyedül az index, az előző negyedévhez képest 14 százalékpontos csökkenés követően egyaránt 15%-os az alacsony és a magas rendelésállományról beszámoló cégek aránya.

A vállalati létszám-kategóriákat tekintve minden kategóriában nőtt a rendelésállomány indexe. A legkisebb (20-49 fős) cégek körében 8 pontos, a közepes (55-99 fős) cégek esetében 16 pontos, a legnagyobb (100-249 fős) cégek esetében 4 pontos növekedés volt elmúlt negyedévhez képest.

Gazdasági ágak tekintetében a vállalkozások termékeinek és szolgáltatásainak kereslete a feldolgozóiparban, kereskedelemben és gazdasági szolgáltató cégek esetében nőtt, míg az építőipar területén csökkent; legjelentősebb mértékben a kereskedelmi vállalatok rendelésállománya növekedett: az alacsony rendelésállományú cégek aránya 16 százalékponttal 10%-ra csökkent, a közepesek aránya 63%-ról 79%-ra nőtt és a magasak aránya 11%-on maradt.

3.5. Termelési szint és üzleti helyzet

A termelési szint indikátora jelentős növekedést mutatott az elmúlt három hónap során (lásd a 3.2.1. ábrát). Ez annak tudható be, hogy a bár termelési szint növekedését jelző cégek aránya a 2013 júliusában tapasztalt 24%-os szinthez képest 17%-ra csökkent, eközben a termelési szint elmúlt félévi csökkenéséről a vállalkozások csupán 6%-a számolt be, ami drasztikus csökkenés az júliusi 25%-hoz képest, így az egyenlegmutató értéke összességében jelentősen emelkedett.

A cégek exporttevékenysége és mérete szerint is mindhárom csoportban nőtt a termelési szint mutatója (lásd az M10-11. ábrát). A tulajdonosi háttérrel tekintve is elmondható, hogy mindhárom csoportban visszaesett a cégek mutatója, de már nem a tisztán külföldi cégek esetén a legmagasabb, hanem közel azonos mindhárom csoportban (lásd az M12. ábrát).

Gazdasági ágak tekintetében, a feldolgozó ipari, kereskedelmi és gazdasági szolgáltató cégek esetében jelentős növekedés tapasztalható, ezzel szemben az építőiparban enyhe visszaesés. A legnagyobb mértékű növekedés a kereskedelem és gazdasági szolgáltatás területén működő cégek esetében tapasztalható, ami annak köszönhető, hogy a termelés szűküléséről beszámoló cégek aránya az elmúlt három hónap során 29%-ról 4%-ra, illetve 28%-ról 5%-ra csökkent.

A cégek jelentései alapján a termelési szinthez hasonlóan az üzleti helyzet tekintetében is pozitív változás zajlott le az elmúlt negyedévhez képest. Az előző felvétel eredményeihez képest 5 százalékponttal alacsonyabb, 13%-os a rossz, és ugyanakkora, 28%-os a jó üzleti helyzetet jelző cégek aránya, míg kielégítő üzleti helyzetről a vállalatok 59%-a számolt be az előző negyedévi 54%-hoz képest.

Ez a növekedés a legtöbb – tulajdonosi viszonyok, exporttevékenység, ágazat és méret alapján képzett – vállalati csoportban érvényesült, kivéve a részben külföldi tulajdonban lévő cégeket ahol csökkenés figyelhető meg illetve a feldolgozó ipari és a döntően exportáló cégek stagnáltak ezen a téren.

A mutató legmagasabb értékeit a tisztán külföldi kézben levő (40), a nagy létszámú (19), a feldolgozóipari (26) és a döntően exportáló (34) cégek között figyelhetjük meg.

3.6. Üzleti várakozások

A várható üzleti helyzet mutatója a 2013 júliusi növekedés után ismét csökkenni kezdett. A cégek 24%-a számít csak jó üzleti helyzetre (ez 6 százalékponttal alacsonyabb a júliusban mértéknél), és 8%-uk vár rossz üzleti helyzetet, ami 2 százalékponttal alacsonyabb az előző negyedévben mértéknél.

A cégek létszám kategóriáit és exporttevékenységét illetően megállapítható, hogy valamennyi vállalati kategóriában visszaesett a várható üzleti helyzet mutatója, és továbbra is a legnagyobb, illetve a döntően exportáló cégek indexe a legmagasabb (lásd az M15. és az M16. ábrát). A cégek tulajdonosi háttere tekintetében is egyöntetű a negatív tendencia.

Ágazatok szerint vizsgálva már színesebb képet kapunk; a kereskedelmi és gazdasági szolgáltató cégek mutatója enyhén növekedett, míg az építőipar és feldolgozóipar visszaesett (lásd az M17. ábrát). A csökkenés ellenére továbbra is a feldolgozóipari cégek várakozásai a legoptimistábbak (29). A legnagyobb mértékű visszaesés az építőiparban tapasztalható: az ezen a területen működő vállalkozások mutatója az előző negyedévi 22-es értékről -5-re csökkent 2013 októberére.

Az üzleti helyzethez hasonlóan az előző negyedévben megfigyeltnél pesszimistábban tekintenek a következő fél évben várható termelési szintre a cégvezetők: a vállalatok döntő többsége (88%) nem vár jelentős változást a termelési szint tekintetében, 2%-uk csökkenést vár, ami 4%-al kisebb a júliusinál, és mindössze 12% vár pozitív változást, ami 14%-os visszaesés az előző időszakhoz képest.

Létszám, tulajdon és export kategóriánként tekintve is egyöntetű a csökkenő tendencia, kivéve egyedül a csak haza piacon értékesítő cégeket ahol stagnált a mutató. Gazdasági ágazatok szerint tekintve az üzleti helyzethez hasonlóan itt is a kereskedelmi és a gazdasági szolgáltató cégek mutattak enyhe növekedést, amíg az építőipar és feldolgozóipar mutatója csökkent.

Az üzleti helyzet és a termelési szint mellett a cégek a várakozásai kapacitáskihasználás tekintetében is visszaesést prognosztizálnak. Az előző negyedévhez képest 10 ponttal, 16-ról 6-ra esett vissza a mutató, ami a 2013-as év során az eddigi legalacsonyabb.

A vállalkozások mindössze 8%-a számít a tőkehasznosítási mutató emelkedésére, ami 13 százalékpontos csökkenés, a kapacitáskihasználtság visszaesését pedig a cégek 2%-a jelezte előre, amely arány 2 százalékponttal csökkent az elmúlt három hónap során.

3.7. A létszám és a beruházások várható alakulása

A kis- és közepes vállalkozások létszámra vonatkozó terveiben is negatív fordulat tapasztalható az elmúlt negyedévhez képest: a következő fél év során a cégek 9%-a tervez munkaerő-felvételt (az előző negyedévben 15% volt ez az arány), míg 6%-uk elbocsátásokat prognosztizál, amely arány megegyezik 1 százalékponttal nagyobb az előző negyedévben tapasztaltnál.

A várható létszám mutatójának visszaesése minden létszám-kategóriában megfigyelhető (lásd az M21. ábrát). Az exporttevékenység és tulajdonosi szerkezetet tekintve is minden kategóriában visszaesést mutat a várható létszámváltozás mutatója, kivéve a részben külföldi tulajdonú cégeket, itt nem változott az érték. A legnagyobb értéket a főleg exportáló, nagy létszámú, tisztán külföldi tulajdonú cégek mutatják.

Gazdasági ágak szerint egyedül a kereskedelmi cégek esetében tapasztalunk enyhe növekedést, a többi ágazatban csökkenést jeleznek előre, de továbbra is a feldolgozóipar mutatója marad a legmagasabb a négy ágazat közül.

A várható létszámváltozást figyelembe véve, és a felvétel során kapott eredményeket a vizsgált sokaság, a több mint 9300 kis- és közepes vállalkozás egészére vetítve a következő félévben, ha a cégvezetők terveiknek megfelelően cselekednek, akkor kis mértékben, körülbelül 590 fővel fog csökkenni a foglalkoztatottság (lásd az M22. ábrát), amely jelentős visszaesését jelent a júliusban mért 11200 fős növekedéshez képest.

A júliusi pozitív fordulatot követően ismét nagyon jelentősen visszaesett a várható beruházások mutatója: a megkérdezett cégek többsége, összesen 54%-a, nem tervez beruházni, míg júliusban ez az arány mindössze 26% volt. A vállalkozások 31%-a esetében változatlan marad a beruházási aktivitás a következő fél évben (júliusban 44% volt az ilyen cégek aránya), ugyanakkor az előző negyedévhez képest 2 százalékponttal kevesebben, a cégek 12%-a tervezi növelni a beruházást, és 12 százalékponttal kevesebben, a vállalkozások 4%-a szándékozik csökkenteni a beruházási aktivitását. A beruházási aktivitás erőteljes csökkenése a cégek exporttevékenységét, létszámát, tulajdonosi szerkezetét és működési szektorát illetően valamennyi vállalati kategóriában megfigyelhető (lásd az M23-25. ábrát).

3.8. Az árak alakulása

A cégek válasza alapján a kis- és közepes vállalkozások külföldi és belföldi árainak csökkenésére lehet számítani. A belföldi értékesítési árakat a cégek 5%-a csökkentené és 66%-uk a nem kíván változtatni. Ezzel szemben a cégek 5%-a tervezi az inflációnál jobban, 18%-uk pedig az inflációval azonos módon emelni árakat a következő fél évben (lásd a 3.8.1. táblát). A különböző gazdasági ágak vállalatai közül továbbra is a kereskedelem területén működő cégek tervezik legnagyobb arányban emelni belföldi árakat (lásd az M27. ábrát).

3.8.1. tábla: A cégek belföldi árainak várható alakulása, 2005. január – 2013. július

	A cég belföldi árainak várható alakulása a következő hat hónapban					Összesen
	az inflációnál jobban nőnek	az inflációval azonos mértékben nőnek	az inflációnál kevésbé nőnek	nem változnak	csökkennek	
2005_JAN	7,70%	36,60%	17,40%	32,40%	5,90%	100,00%
2005_APR	5,20%	27,30%	16,80%	44,40%	6,30%	100,00%
2005_JUL	2,70%	26,50%	15,80%	50,00%	5,00%	100,00%
2005_OKT	4,70%	33,00%	19,30%	38,00%	5,00%	100,00%
2006_JAN	3,30%	37,50%	14,00%	40,80%	4,30%	100,00%
2006_APR	4,80%	30,00%	16,70%	46,80%	1,70%	100,00%
2006_JUL	16,10%	32,60%	12,60%	34,70%	3,90%	100,00%
2006_OKT	13,40%	40,10%	22,90%	21,20%	2,40%	100,00%
2007_JAN	12,20%	40,00%	17,63%	28,47%	1,69%	100,00%
2007_APR	5,00%	27,50%	20,36%	45,36%	1,79%	100,00%
2007_JUL	17,33%	24,19%	16,25%	41,16%	1,08%	100,00%
2007_OKT	12,27%	42,01%	15,24%	28,25%	2,23%	100,00%
2008_JAN	7,50%	47,50%	22,14%	21,78%	1,07%	100,00%
2008_APR	5,32%	34,40%	26,95%	32,62%	0,71%	100,00%
2008_JUL	6,30%	26,30%	17,04%	48,52%	1,85%	100,00%
2008_OKT	6,67%	33,33%	17,65%	36,86%	5,49%	100,00%
2009_JAN	12,09%	24,54%	13,92%	41,03%	8,42%	100,00%
2009_APR	2,56%	23,08%	10,62%	55,31%	8,42%	100,00%
2009_JUL	4,63%	15,30%	13,88%	54,45%	11,74%	100,00%
2009_OKT	1,48%	23,33%	15,19%	51,11%	8,89%	100,00%
2010_JAN	0,72%	21,30%	12,64%	56,32%	9,03%	100,00%
2010_APR	3,18%	18,73%	16,96%	53,00%	8,13%	100,00%
2010_JUL	4,17%	18,75%	13,54%	55,56%	7,99%	100,00%
2010_OKT	3,82%	24,65%	15,28%	50,00%	6,25%	100,00%
2011_JAN	8,93%	29,90%	13,40%	43,30%	4,47%	100,00%
2011_ÁPR	7,96%	21,11%	6,92%	55,71%	8,30%	100,00%
2011_JUL	4,18%	23,34%	15,33%	52,96%	4,18%	100,00%
2011_OKT	7,61%	35,51%	15,58%	38,41%	2,90%	100,00%
2012_JAN	7,55%	30,58%	21,22%	35,97%	4,68%	100,00%
2012_ÁPR	6,96%	18,32%	13,92%	53,48%	7,33%	100,00%
2012_JUL	3,50%	18,00%	19,40%	53,50%	5,60%	100,00%
2012_OKT	9,00%	21,60%	12,60%	50,40%	6,50%	100,00%
2013_JAN	4,55%	27,27%	16,08%	48,60%	3,50%	100,00%
2013_APR	4,12%	27,15%	15,12%	50,52%	3,09%	100,00%
2013_JUL	5,41%	15,88%	6,42%	63,85%	5,41%	100,00%
2013_OKT	5,31%	18,08%	6,02%	65,60%	4,96%	100,00%

Forrás: GVI

Melléklet

M1. táblázat: A kis- és közepes cégek száma 2003-ban létszámcsoportok és gazdasági ágak szerint

	Feldolgozóipar (15-37)	Építőipar (45)	Kereskedelem (50-52)	Gazdasági szolgáltatások (70-74)	Összesen
20-49 fő	2897	1073	2008	293	6271
50-99 fő	1071	254	502	73	1900
100-249 fő	776	106	270	30	1182
Összesen	4744	1433	2780	396	9353

Forrás: KSH

M2. táblázat: A cégek tervezett mintabeli száma létszámcsoportok és gazdasági ágak szerint, 2003-ban

	Feldolgozóipar (15-37)	Építőipar (45)	Kereskedelem (50-52)	Gazdasági szolgáltatások (70-74)	Összesen	Létszám – 2003 (fő)	Arányok
20-49 fő	46	15	28	13	102	265,0	0,34
50-99 fő	39	12	23	11	85	219,7	0,28
100-249 fő	50	17	31	15	113	293,8	0,38
összesen	136	44	81	39	300	778,5	1,00
GDP – 2003 (mrd Ft)	925,5	299,4	553,1	264,9	2042,9		
arányok	0,45	0,15	0,27	0,13	1,00		

Forrás: KSH

M3. táblázat: A válaszadó cégek megoszlása létszámcsoportok és gazdasági ágak szerint, 2006. július – 2013. április

	Feldolgozóipar (15-37)	Építőipar -45	Kereskedelem (50-52)	Gazdasági szolgáltatások (70-74)	Összesen
2006-3					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,70%	34,20%
50-99 fő	12,60%	4,00%	7,60%	3,70%	27,90%
100-249 fő	16,90%	5,60%	10,30%	5,00%	37,90%
Összesen	44,90%	14,60%	27,20%	13,30%	100,00%
					N=301
2006-4(*)					
20-49 fő	15,50%	4,90%	9,20%	4,30%	33,90%
50-99 fő	12,80%	4,30%	7,60%	3,60%	28,30%
100-249 fő	17,10%	5,60%	10,20%	4,90%	37,80%
Összesen	45,40%	14,80%	27,00%	12,80%	100,00%
					N=304
2007-1					
20-49 fő	15,00%	5,30%	9,30%	4,30%	33,90%
50-99 fő	12,60%	4,30%	7,60%	4,30%	28,90%
100-249 fő	16,90%	6,00%	10,30%	4,00%	37,20%
Összesen	44,50%	15,60%	27,20%	12,60%	100,00%
					N=301
2007-2					
20-49 fő	15,20%	5,00%	9,30%	4,30%	33,80%
50-99 fő	12,60%	4,00%	7,60%	3,60%	27,80%
100-249 fő	16,90%	5,60%	10,30%	5,60%	38,40%
Összesen	44,70%	14,60%	27,20%	13,60%	100,00%
					N=302
2007-3					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,30%	34,00%
50-99 fő	12,70%	4,00%	7,70%	3,70%	28,00%
100-249 fő	17,00%	5,70%	10,30%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
					N=300
2007-4					
20-49 fő	15,00%	5,00%	9,60%	4,00%	33,60%
50-99 fő	13,00%	4,00%	7,60%	3,70%	28,20%
100-249 fő	16,90%	6,00%	10,30%	5,00%	38,20%
Összesen	44,90%	15,00%	27,60%	12,60%	100,00%
					N=301
2008-1					
20-49 fő	15,40%	5,00%	9,00%	4,30%	33,80%
50-99 fő	12,70%	4,00%	7,70%	3,70%	28,10%
100-249 fő	17,10%	5,70%	10,40%	5,00%	38,10%
Összesen	45,20%	14,70%	27,10%	13,00%	100,00%
					N=299
2008-2					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,30%	34,00%

50-99 fő	12,70%	4,00%	7,70%	3,70%	28,00%
100-249 fő	17,00%	5,70%	10,30%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
N=300					
2008-3					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,30%	34,00%
50-99 fő	12,70%	4,00%	7,70%	3,70%	28,00%
100-249 fő	17,00%	5,70%	10,30%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
N=300					
2008-4					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,30%	34,00%
50-99 fő	12,70%	4,00%	7,70%	3,70%	28,00%
100-249 fő	17,00%	5,70%	10,30%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
N=300					
2009-1					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,60%	34,00%
50-99 fő	12,00%	4,00%	7,60%	3,00%	27,00%
100-249 fő	17,60%	5,30%	10,30%	6,00%	39,00%
Összesen	44,90%	14,30%	27,20%	13,60%	100,00%
N=301					
2009-2					
20-49 fő	15,30%	5,00%	9,30%	4,30%	34,00%
50-99 fő	12,70%	4,00%	7,70%	3,70%	28,00%
100-249 fő	17,00%	5,70%	10,30%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
N=300					
2009-3					
20-49 fő	15,10%	4,90%	9,50%	4,30%	33,90%
50-99 fő	12,80%	3,90%	7,60%	3,60%	28,00%
100-249 fő	17,40%	5,60%	10,20%	4,90%	38,20%
Összesen	45,40%	14,50%	27,30%	12,80%	100,00%
N=304					
2009-4					
20-49 fő	15,38%	5,02%	9,36%	4,01%	33,78%
50-99 fő	12,71%	4,35%	7,36%	3,68%	28,09%
100-249 fő	16,72%	5,69%	10,70%	5,02%	38,13%
Összesen	44,82%	15,05%	27,42%	12,71%	100,00%
N=299					
2010-1					
20-49 fő	15,51%	4,95%	10,23%	4,29%	34,98%
50-99 fő	12,54%	3,96%	7,59%	3,63%	27,72%
100-249 fő	16,83%	5,28%	10,23%	4,95%	37,29%
Összesen	44,88%	14,19%	28,05%	12,87%	100,00%
N=303					
2010-2					
20-49 fő	14,19%	3,46%	10,38%	2,42%	30,45%
50-99 fő	13,15%	7,96%	7,27%	4,84%	33,22%
100-249 fő	19,03%	4,15%	8,30%	4,84%	36,33%
Összesen	46,37%	15,57%	25,95%	12,11%	100,00%

N=289					
2010-3					
20-49 fő	15,18%	4,95%	8,91%	2,97%	32,01%
50-99 fő	14,52%	3,30%	7,92%	3,96%	29,70%
100-249 fő	18,15%	5,94%	9,57%	4,62%	38,28%
Összesen	47,85%	14,19%	26,40%	11,55%	100,00%
N=303					
2010-4					
20-49 fő	15,18%	4,95%	9,24%	3,96%	33,33%
50-99 fő	13,86%	3,96%	6,93%	3,63%	28,38%
100-249 fő	17,49%	6,93%	8,91%	4,95%	38,28%
Összesen	46,53%	15,84%	25,08%	12,54%	100,00%
N=303					
2011-1					
20-49 fő	15,41%	5,25%	8,20%	3,93%	32,79%
50-99 fő	13,77%	3,61%	7,54%	3,93%	28,85%
100-249 fő	16,72%	5,90%	9,51%	6,23%	38,36%
Összesen	45,90%	14,75%	25,25%	14,10%	100,00%
N=305					
2011-2					
20-49 fő	15,71%	4,81%	8,01%	3,21%	31,73%
50-99 fő	12,82%	4,49%	7,37%	3,85%	28,53%
100-249 fő	17,95%	7,05%	10,26%	4,49%	39,74%
Összesen	46,47%	16,35%	25,64%	11,54%	100,00%
N=312					
2011-3					
20-49 fő	15,61%	4,98%	8,31%	3,99%	32,89%
50-99 fő	13,29%	3,99%	7,64%	3,99%	28,90%
100-249 fő	17,28%	6,64%	8,97%	5,32%	38,21%
Összesen	46,18%	15,61%	24,92%	13,29%	100,00%
N=301					
2011-4					
20-49 fő	15,70%	5,00%	8,40%	3,70%	32,80%
50-99 fő	13,00%	4,00%	8,00%	4,00%	29,10%
100-249 fő	17,10%	6,70%	8,70%	5,70%	38,10%
Összesen	45,80%	15,70%	25,10%	13,40%	100,00%
N=299					
2012-1					
20-49 fő	15,05%	5,02%	8,03%	4,35%	32,44%
50-99 fő	14,38%	4,01%	7,36%	3,68%	29,43%
100-249 fő	17,73%	6,69%	9,03%	4,68%	38,13%
Összesen	47,16%	15,72%	24,41%	12,71%	100,00%
N=299					
2012-2					
20-49 fő	15,00%	5,00%	9,00%	4,00%	33,00%
50-99 fő	13,00%	4,00%	8,00%	4,00%	29,00%
100-249 fő	17,00%	6,00%	10,00%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
N=300					
2012-3					

20-49 fő	14,90%	5,00%	8,90%	4,00%	32,80%
50-99 fő	13,20%	4,00%	7,90%	4,00%	29,10%
100-249 fő	17,20%	6,00%	9,90%	5,00%	38,10%
Összesen	45,40%	14,90%	26,80%	12,90%	100,00%
N=300					
<hr/>					
2012-4					
20-49 fő	15,00%	5,00%	9,00%	4,00%	33,00%
50-99 fő	13,00%	4,00%	8,00%	4,00%	29,00%
100-249 fő	17,00%	6,00%	10,00%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
N=300					
<hr/>					
2013-1 (*)					
20-49 fő	15,00%	5,00%	9,00%	4,00%	33,00%
50-99 fő	13,00%	4,00%	8,00%	4,00%	29,00%
100-249 fő	17,00%	6,00%	10,00%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
N=300					
<hr/>					
2013-2 (*)					
20-49 fő	15,00%	5,00%	9,00%	4,00%	33,00%
50-99 fő	13,00%	4,00%	8,00%	4,00%	29,00%
100-249 fő	17,00%	6,00%	10,00%	5,00%	38,00%
Összesen	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
N=300					
<hr/>					
2013-3 (*)					
20-49 fő	15,28%	6,31%	8,97%	3,99%	34,55%
50-99 fő	12,96%	2,99%	7,97%	3,99%	27,91%
100-249 fő	16,94%	5,65%	9,97%	4,98%	37,54%
Összesen	45,18%	14,95%	26,91%	12,96%	100,00%
N=301					
<hr/>					
2013-4					
20-49 fő	16,39%	5,02%	9,03%	4,01%	34,45%
50-99 fő	12,04%	3,68%	8,03%	4,01%	27,76%
100-249 fő	17,06%	6,02%	9,70%	5,02%	37,79%
Összesen	45,48%	14,72%	26,76%	13,04%	100,00%
N=299					

*: *Súlyozott adatok*

**M4. táblázat: A megkérdezett KKV-k megoszlása a külföldi tulajdon aránya szerint
2005.01 – 2013.04**

	,00 nincs külföldi tul.	,50 részben külföldi	1,00 tisztán külföldi tul.	Összesen
2005. január	77,30%	6,40%	16,40%	100,00%
2005. április	74,10%	7,70%	18,20%	100,00%
2005. július	77,10%	8,70%	14,20%	100,00%
2005. október	76,50%	6,40%	17,00%	100,00%
2006. január	77,30%	6,80%	15,90%	100,00%
2006. április	76,60%	7,80%	15,60%	100,00%
2006. július	77,70%	8,00%	14,30%	100,00%
2006. október (*)	72,90%	11,90%	15,20%	100,00%
2007. január	73,70%	11,30%	15,00%	100,00%
2007. április	75,70%	10,00%	14,30%	100,00%
2007. július	73,20%	8,40%	18,50%	100,00%
2007. október	76,10%	8,60%	15,30%	100,00%
2008. január	73,20%	10,40%	16,40%	100,00%
2008. április	72,30%	9,30%	18,30%	100,00%
2008. július	76,70%	7,30%	16,00%	100,00%
2008. október	72,70%	6,70%	20,50%	100,00%
2009. január	73,60%	10,40%	16,10%	100,00%
2009. április	68,80%	7,70%	23,50%	100,00%
2009. július	71,40%	11,00%	17,60%	100,00%
2009. október	72,00%	8,00%	20,00%	100,00%
2010. január	69,30%	10,20%	20,50%	100,00%
2010. április	68,10%	11,50%	20,50%	100,00%
2010. július	79,30%	5,50%	15,20%	100,00%
2010. október	79,30%	3,30%	17,40%	100,00%
2011. január	74,70%	7,40%	17,80%	100,00%
2011. április	71,40%	7,50%	21,10%	100,00%
2011. július	74,90%	6,70%	18,40%	100,00%
2011. október	77,60%	3,70%	18,60%	100,00%
2012. január	71,70%	8,90%	19,50%	100,00%
2012. április	75,20%	4,40%	20,50%	100,00%
2012. július	76,70%	5,00%	18,30%	100,00%
2012. október	80,50%	3,40%	16,10%	100,00%
2013. január (*)	73,40%	6,10%	20,50%	100,00%
2013. április (*)	74,10%	6,10%	19,70%	100,00%
2013. július (*)	75,50%	5,70%	18,80%	100,00%
2013. október	75,90%	4,40%	19,70%	100,00%

*: *Súlyozott adatok*

**M5. táblázat: A megkérdezett KKV-k megoszlása gazdasági ágak szerint
2005.01 – 2013.04**

	1,00 feldolgozóipar	2,00 építőipar	3,00 kereskedelem	4,00 gazdasági szolgáltatás	Összesen
2005. január	45,20%	14,60%	27,20%	13,00%	100,00%
2005. április	44,70%	14,70%	27,70%	13,00%	100,00%
2005. július	44,60%	15,40%	26,90%	13,10%	100,00%
2005. október	44,40%	15,10%	27,30%	13,20%	100,00%
2006. január	44,50%	14,80%	27,40%	13,20%	100,00%
2006. április	44,20%	15,10%	27,20%	13,50%	100,00%
2006. július	44,90%	14,60%	27,20%	13,30%	100,00%
2006. október (*)	45,40%	14,80%	27,00%	12,80%	100,00%
2007. január	44,50%	15,60%	27,20%	12,60%	100,00%
2007. április	44,70%	14,60%	27,20%	13,60%	100,00%
2007. július	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
2007. október	44,90%	15,00%	27,60%	12,60%	100,00%
2008. január	45,20%	14,70%	27,10%	13,00%	100,00%
2008. április	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
2008. július	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
2008. október	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
2009. január	44,90%	14,30%	27,20%	13,60%	100,00%
2009. április	45,00%	14,70%	27,30%	13,00%	100,00%
2009. július	45,40%	14,50%	27,30%	12,80%	100,00%
2009. október	44,80%	15,10%	27,40%	12,70%	100,00%
2010. január	44,90%	14,20%	28,10%	12,90%	100,00%
2010. április	46,40%	15,60%	26,00%	12,10%	100,00%
2010. július	47,90%	14,20%	26,40%	11,60%	100,00%
2010. október	46,50%	15,80%	25,10%	12,50%	100,00%
2011. január	45,90%	14,80%	25,20%	14,10%	100,00%
2011. április	46,50%	16,30%	25,60%	11,50%	100,00%
2011. július	46,20%	15,60%	24,90%	13,30%	100,00%
2011. október	45,80%	15,70%	25,10%	13,40%	100,00%
2012. január	47,20%	15,70%	24,40%	12,70%	100,00%
2012. április	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
2012. július	45,40%	14,90%	26,80%	12,90%	100,00%
2012. október	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
2013. január (*)	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
2013. április (*)	45,00%	15,00%	27,00%	13,00%	100,00%
2013. július (*)	45,10%	15,40%	26,70%	12,80%	100,00%
2013. október	45,50%	14,70%	26,80%	13,00%	100,00%

*: Súlyozott adatok

**M6. táblázat: A megkérdezett KKV-k megoszlása az export árbevételen belüli aránya szerint,
2005.01 – 2013.04**

	0 nincs export	1 x – 50%	2 51-%	Összesen
2005. január	55,00%	32,90%	12,10%	100,00%
2005. április	56,20%	31,40%	12,40%	100,00%
2005. július	54,00%	33,10%	12,90%	100,00%
2005. október	59,50%	26,10%	14,40%	100,00%
2006. január	59,70%	25,20%	15,20%	100,00%
2006. április	55,90%	28,90%	15,10%	100,00%
2006. július	56,50%	26,40%	17,10%	100,00%
2006. október (*)	58,70%	30,30%	11,00%	100,00%
2007. január	51,90%	31,60%	16,50%	100,00%
2007. április	50,80%	29,20%	19,90%	100,00%
2007. július	52,50%	29,10%	18,40%	100,00%
2007. október	51,30%	30,00%	18,70%	100,00%
2008. január	48,20%	31,40%	20,40%	100,00%
2008. április	49,80%	34,80%	15,40%	100,00%
2008. július	51,50%	30,50%	18,00%	100,00%
2008. október	50,20%	31,90%	18,00%	100,00%
2009. január	46,80%	34,70%	18,50%	100,00%
2009. április	46,20%	33,80%	20,10%	100,00%
2009. július	49,00%	34,80%	16,20%	100,00%
2009. október	47,00%	33,60%	19,50%	100,00%
2010. január	46,50%	34,40%	19,10%	100,00%
2010. április	39,20%	38,90%	21,90%	100,00%
2010. július	46,50%	36,50%	16,90%	100,00%
2010. október	48,50%	34,60%	16,90%	100,00%
2011. január	50,00%	31,00%	19,00%	100,00%
2011. április	50,00%	28,40%	21,60%	100,00%
2011. július	49,00%	31,50%	19,50%	100,00%
2011. október	44,60%	33,80%	21,60%	100,00%
2012. január	44,30%	30,20%	25,50%	100,00%
2012. április	43,70%	32,00%	24,30%	100,00%
2012. július	51,80%	26,20%	21,90%	100,00%
2012. október	45,10%	31,30%	23,60%	100,00%
2013. január (*)	38,82%	36,26%	24,92%	100,00%
2013. április (*)	42,30%	33,70%	24,00%	100,00%
2013. július (*)	39,10%	33,80%	27,10%	100,00%
2013. október	44,20%	31,80%	24,00%	100,00%

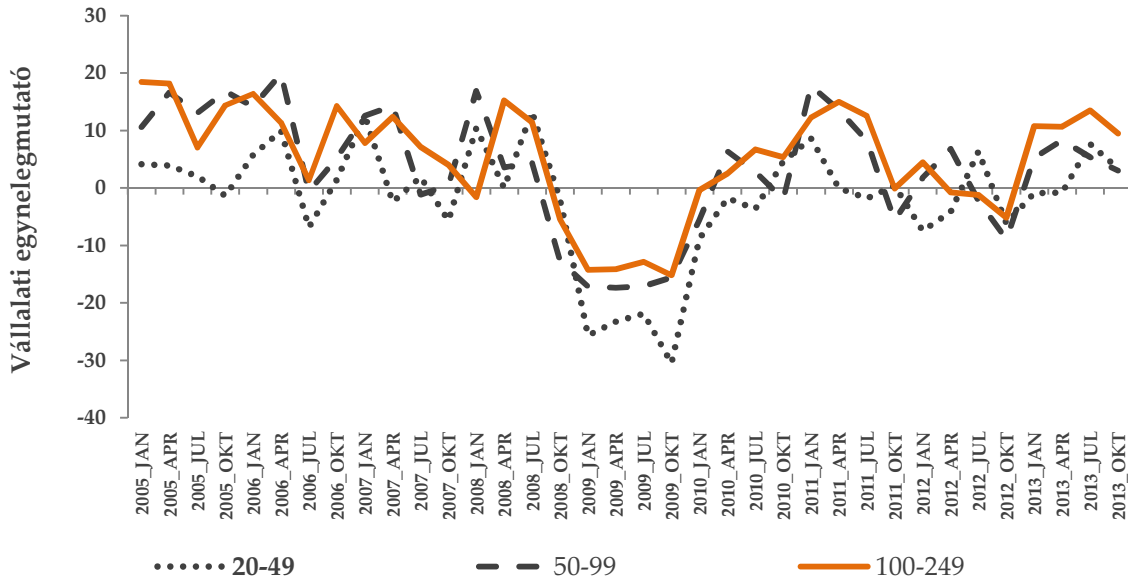
*: Súlyozott adatok

**M7. táblázat: A megkérdezett KKV-k megoszlása létszámkategóriák szerint
2005.01 – 2013.04**

	1 20-49 fő	2 50-99 fő	3 100-249 fő	Összesen
2005. január	33,90%	28,20%	37,90%	100,00%
2005. április	34,30%	28,00%	37,70%	100,00%
2005. július	33,70%	28,20%	38,10%	100,00%
2005. október	34,40%	28,90%	36,70%	100,00%
2006. január	33,90%	28,40%	37,70%	100,00%
2006. április	34,00%	28,20%	37,80%	100,00%
2006. július	34,20%	27,90%	37,90%	100,00%
2006. október (*)	33,90%	28,30%	37,80%	100,00%
2007. január	33,90%	28,90%	37,20%	100,00%
2007. április	33,80%	27,80%	38,40%	100,00%
2007. július	34,00%	28,00%	38,00%	100,00%
2007. október	33,60%	28,20%	38,20%	100,00%
2008. január	33,80%	28,10%	38,10%	100,00%
2008. április	34,00%	28,00%	38,00%	100,00%
2008. július	34,00%	28,00%	38,00%	100,00%
2008. október	34,00%	28,00%	38,00%	100,00%
2009. január	34,20%	26,60%	39,20%	100,00%
2009. április	34,00%	28,00%	38,00%	100,00%
2009. július	33,90%	28,00%	38,20%	100,00%
2009. október	33,80%	28,10%	38,10%	100,00%
2010. január	35,00%	27,70%	37,30%	100,00%
2010. április	30,70%	33,10%	36,20%	100,00%
2010. július	32,00%	29,70%	38,30%	100,00%
2010. október	33,20%	28,60%	38,20%	100,00%
2011. január	32,80%	28,90%	38,40%	100,00%
2011. április	31,70%	28,50%	39,70%	100,00%
2011. július	32,90%	28,90%	38,20%	100,00%
2011. október	32,80%	29,10%	38,10%	100,00%
2012. január	32,40%	29,40%	38,10%	100,00%
2012. április	33,00%	29,00%	38,00%	100,00%
2012. július	32,80%	29,10%	38,10%	100,00%
2012. október	33,00%	29,00%	38,00%	100,00%
2013. január (*)	33,00%	29,00%	38,00%	100,00%
2013. április (*)	33,00%	29,00%	38,00%	100,00%
2013. július (*)	35,20%	27,20%	37,50%	100,00%
2013. október	34,40%	27,80%	37,80%	100,00%

*: *Súlyozott adatok*

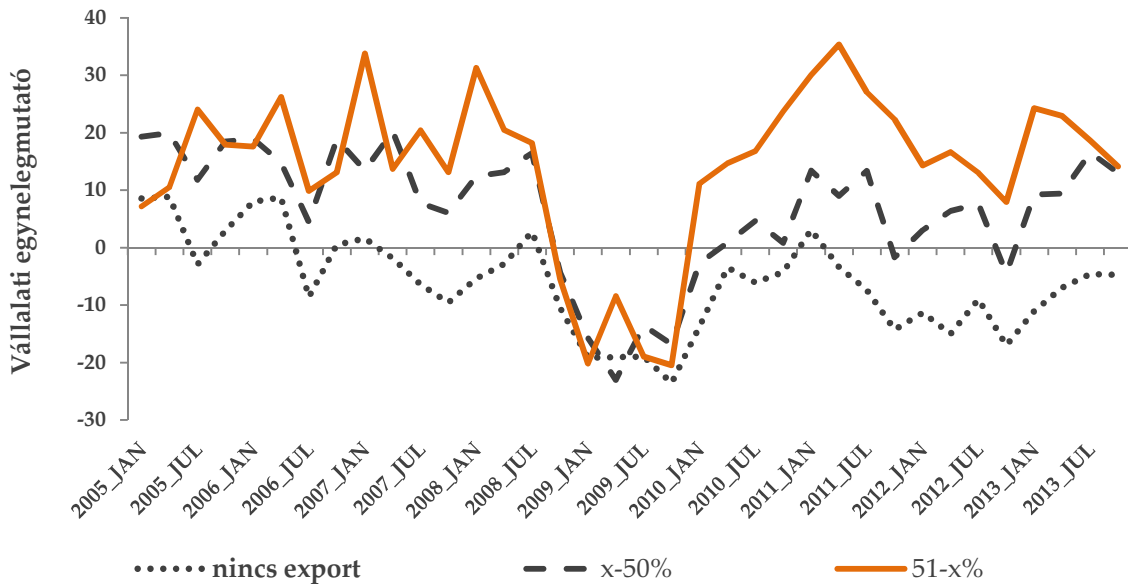
M1. ábra: A KKV Konjunktúraindex alakulása a cégek nagysága szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

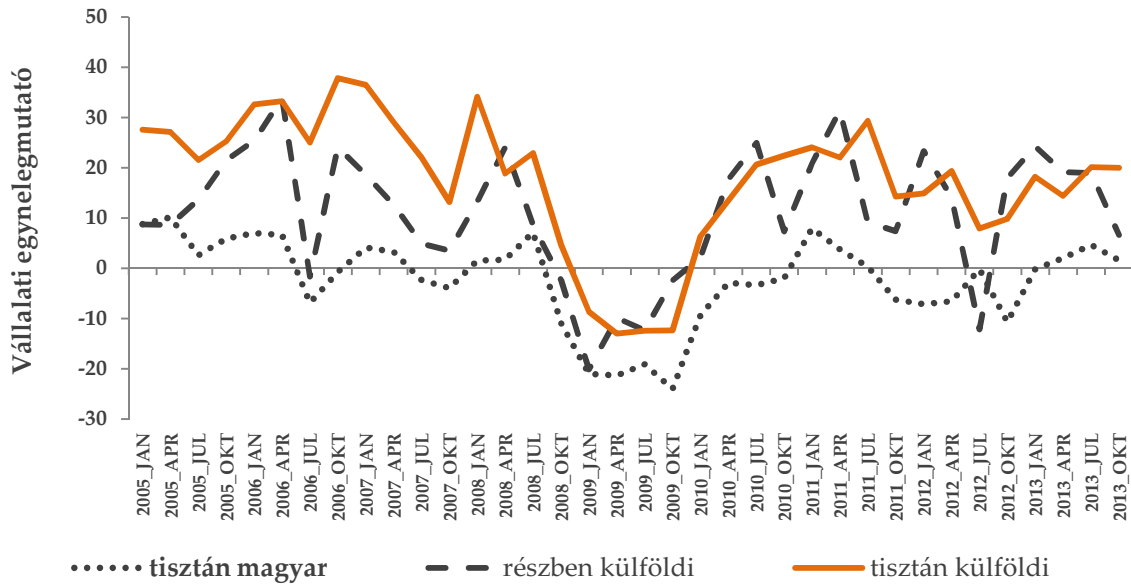
M2. ábra: A KKV Konjunktúraindex alakulása az export árbevételen belüli aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

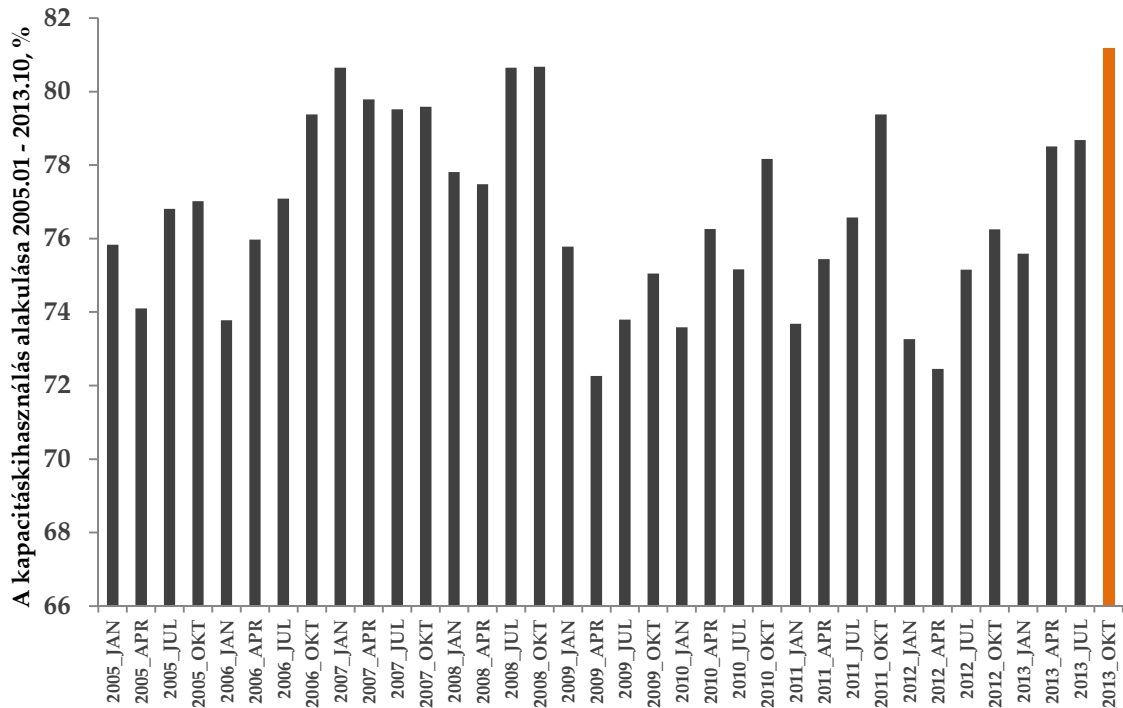
M3. ábra: A KKV Konjunktúraindex alakulása a külföldi tulajdon aránya szerint



Forrás: GVI 2013

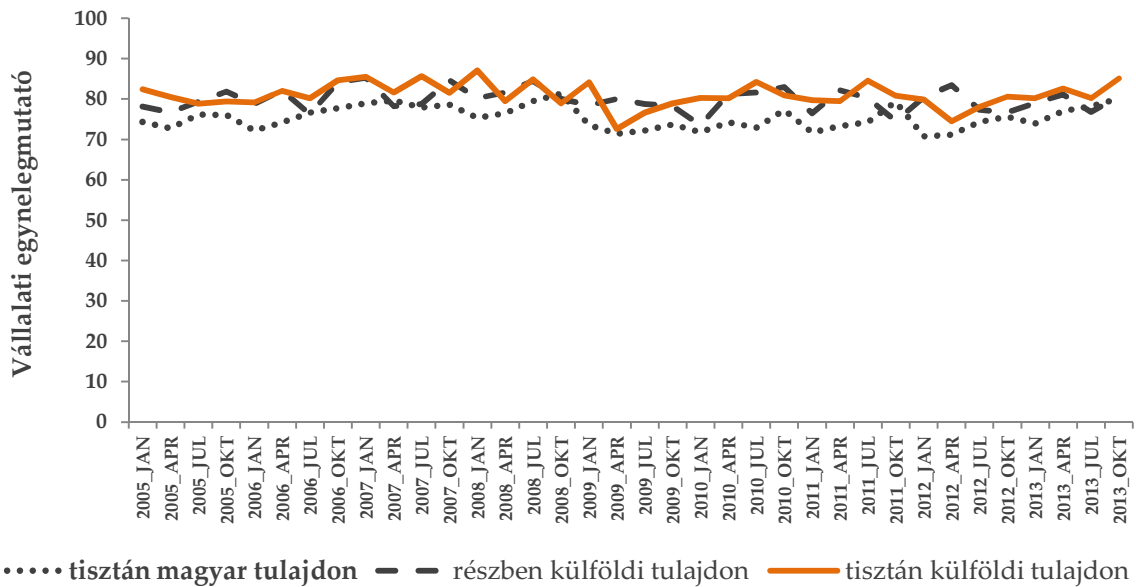
Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

M4. ábra: A kapacitáskihasználás átlagos alakulása



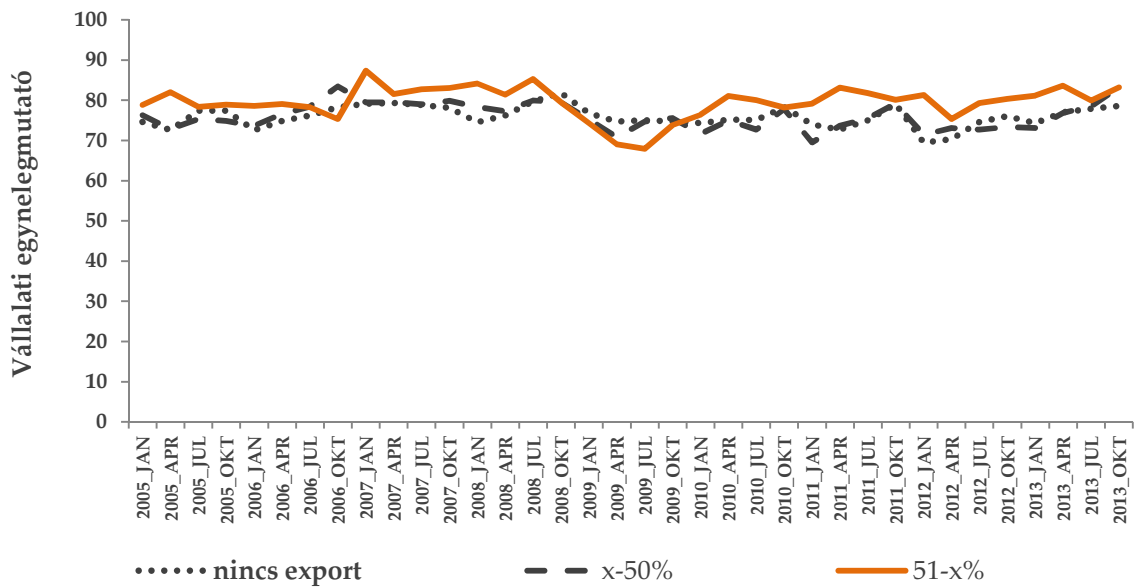
Forrás: GVI 2013

M5.ábra: A kapacitáskihasználás alakulása a külföldi tulajdon aránya szerint



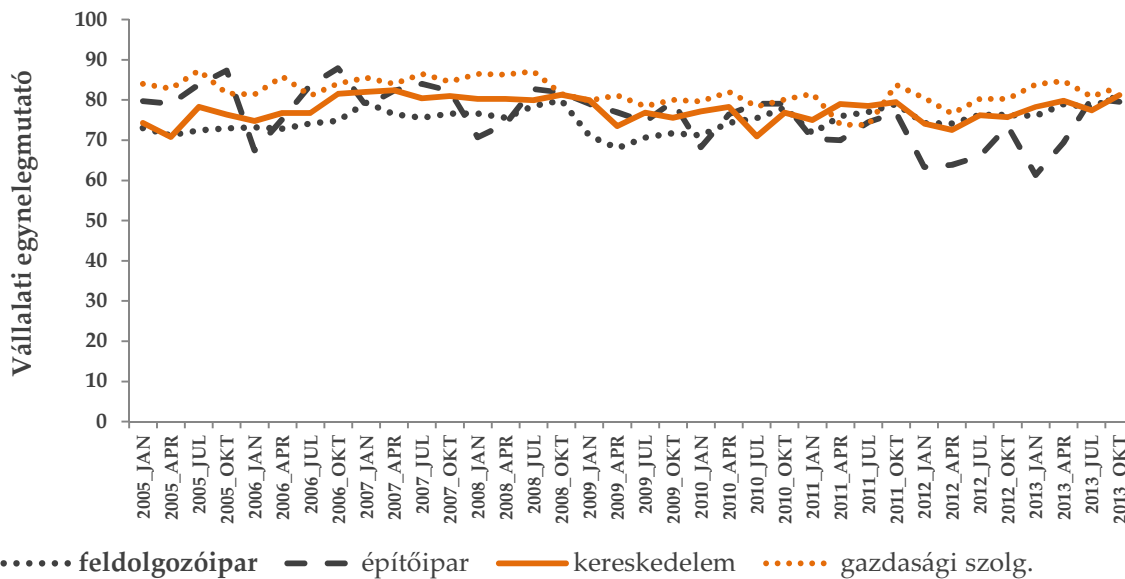
Forrás: GVI 2013

M6. ábra: Az átlagos kapacitáskihasználás alakulása az export árbevételen belüli aránya szerint



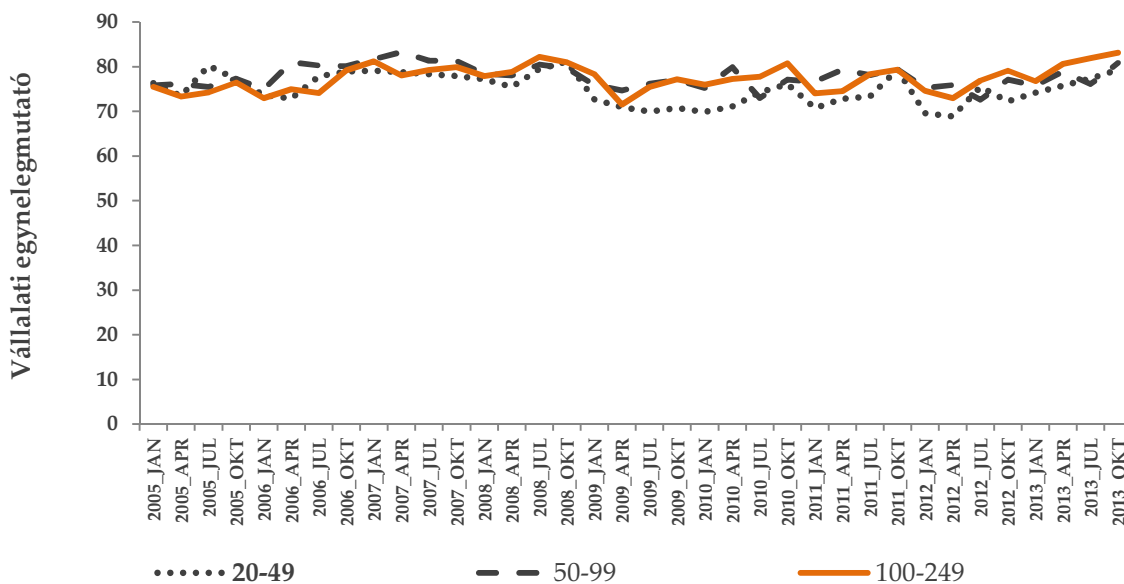
Forrás: GVI 2013

M7. ábra: Az átlagos kapacitáskihasználás alakulása gazdasági ágak szerint



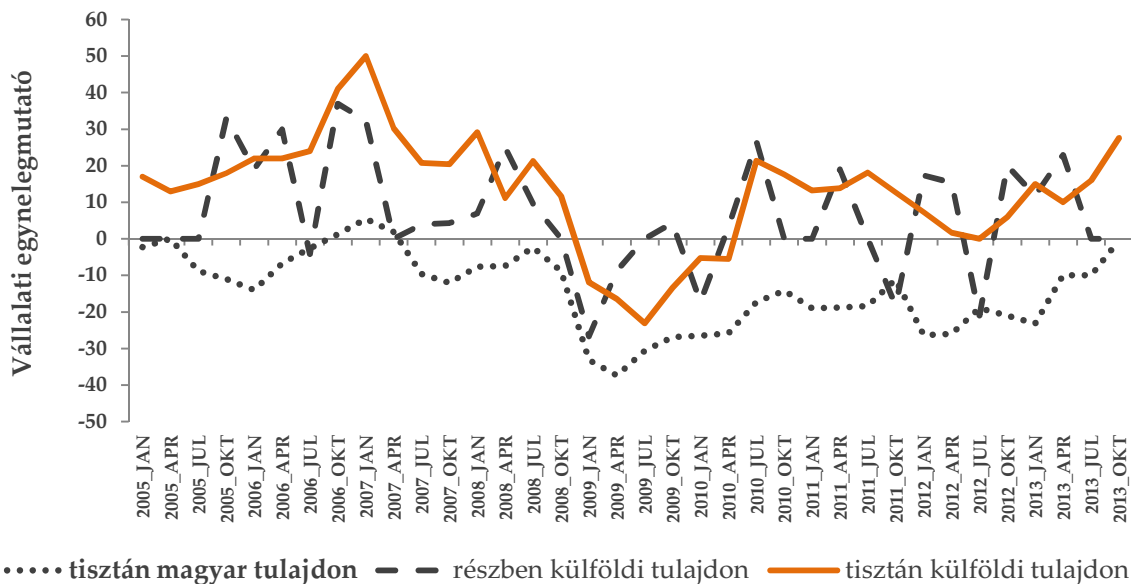
Forrás: GVI 2013

M8. ábra: Az átlagos kapacitáskihasználás alakulása a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

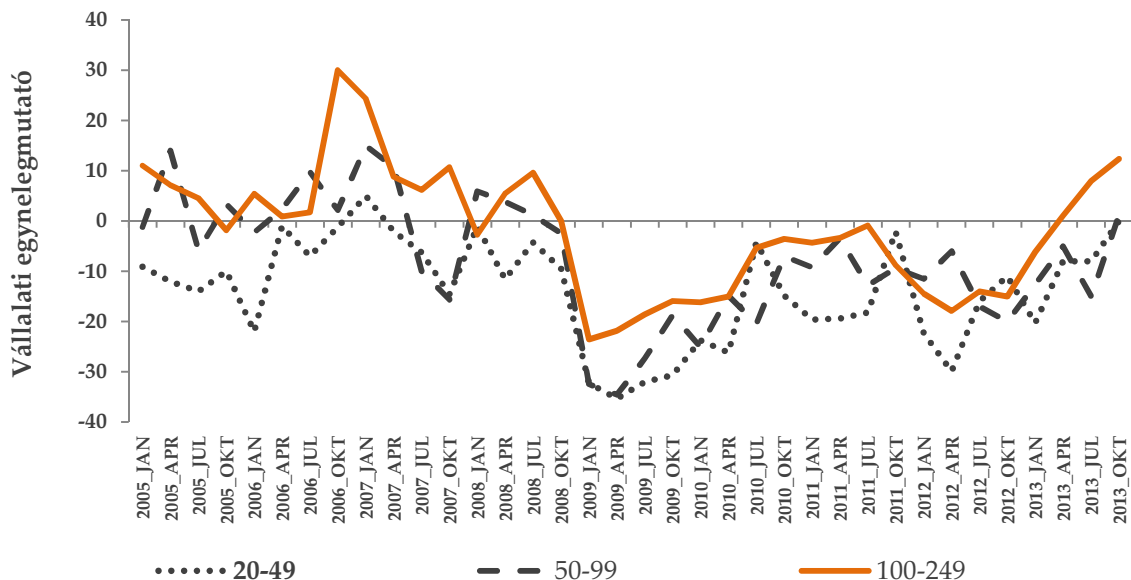
M9. ábra: A rendelésállomány jelenlegi szintje a külföldi tulajdon aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

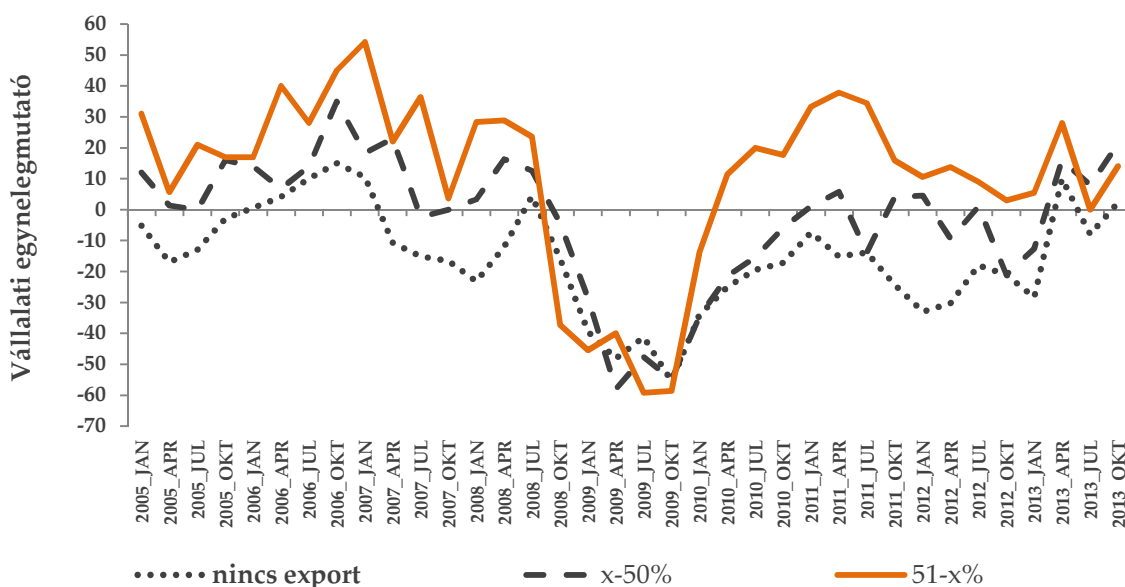
M10. ábra: A rendelésállomány jelenlegi szintje a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

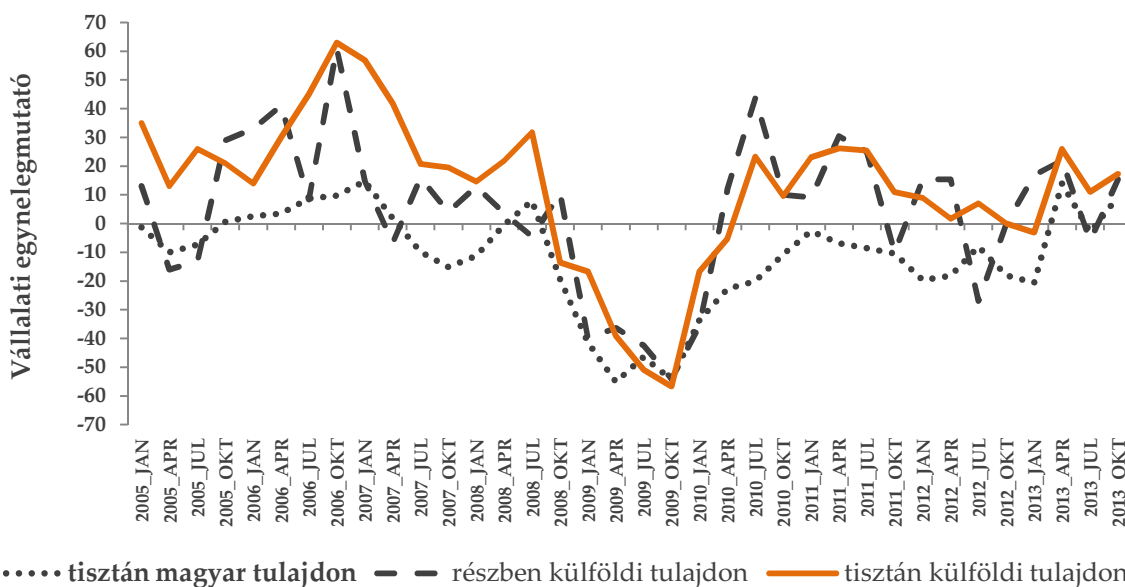
M11. ábra: A termelési szint alakulása az export árbevételen belüli aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

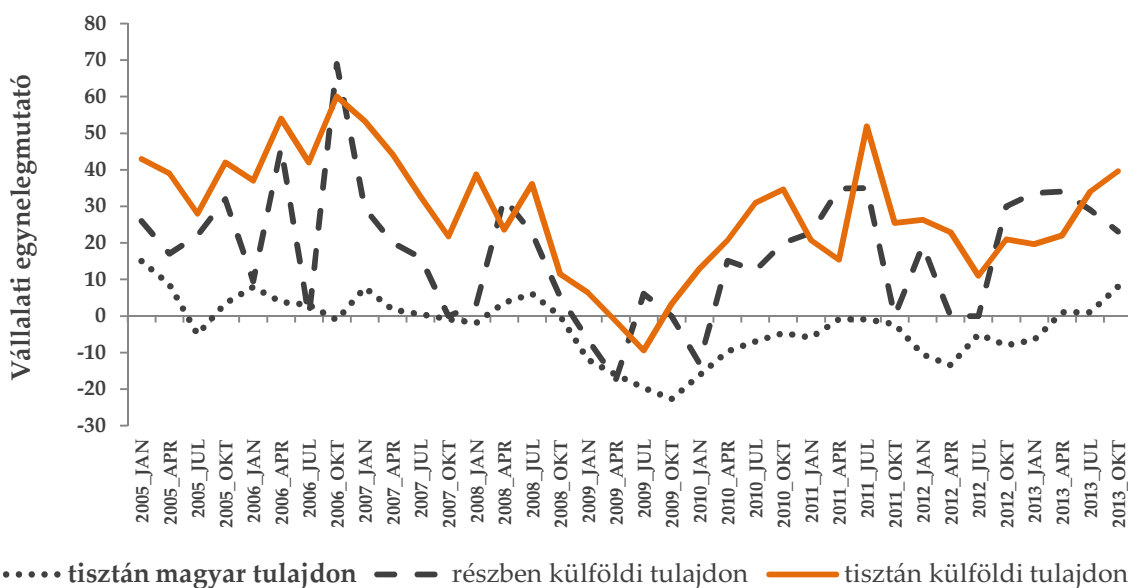
M12. ábra: A termelési szint alakulása az elmúlt negyedévben a külföldi tulajdon aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

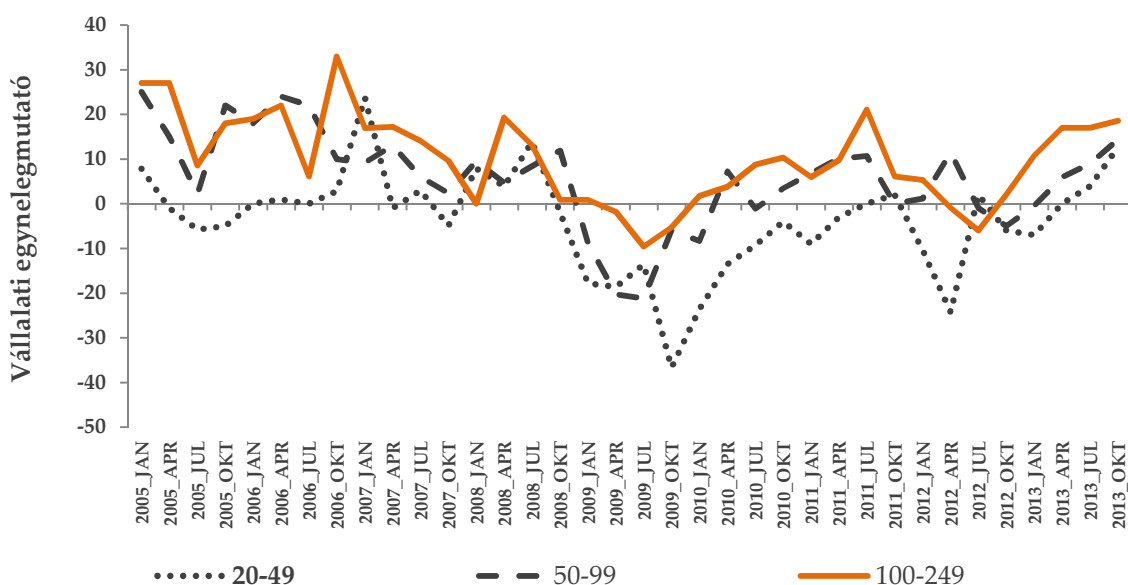
M13. ábra: A jelenlegi üzleti helyzet alakulása a külföldi tulajdon aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százaskálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

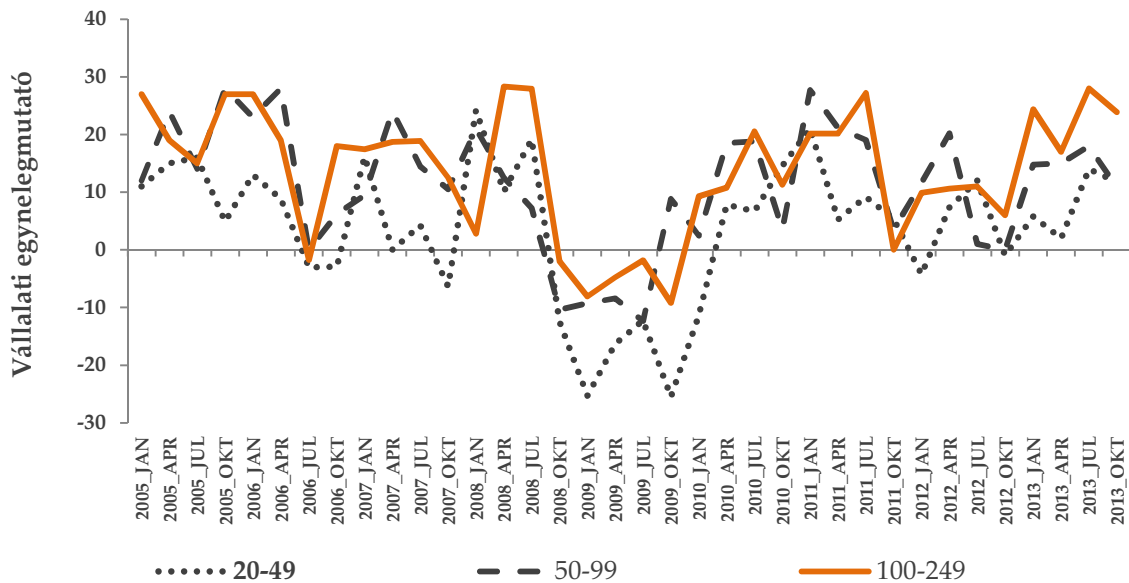
M14. ábra: A jelenlegi üzleti helyzet alakulása a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százaskálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

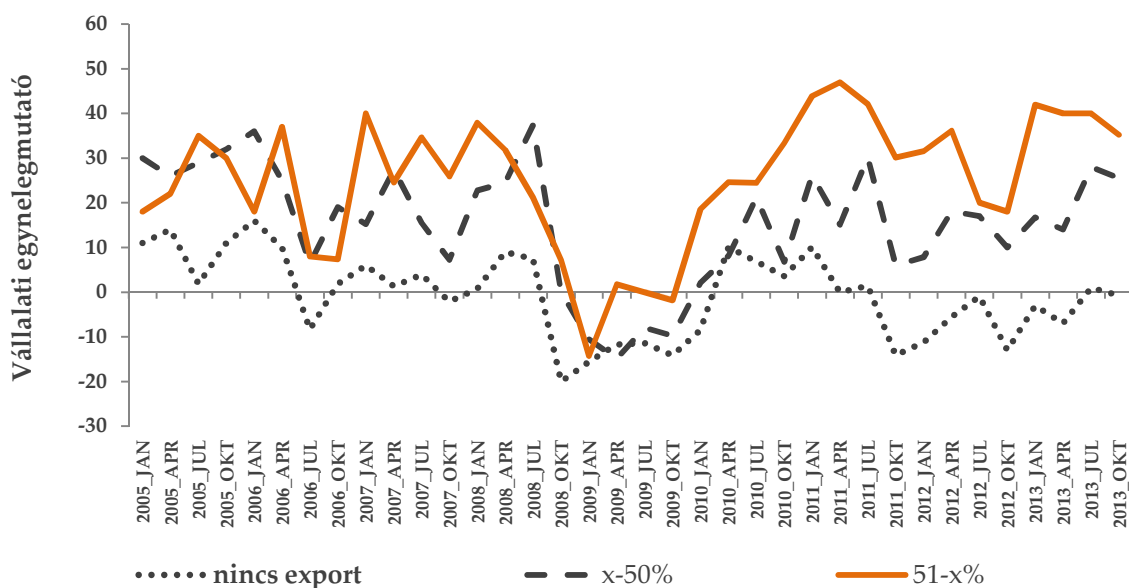
M15. ábra: A várható üzleti helyzet alakulása a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százasa skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

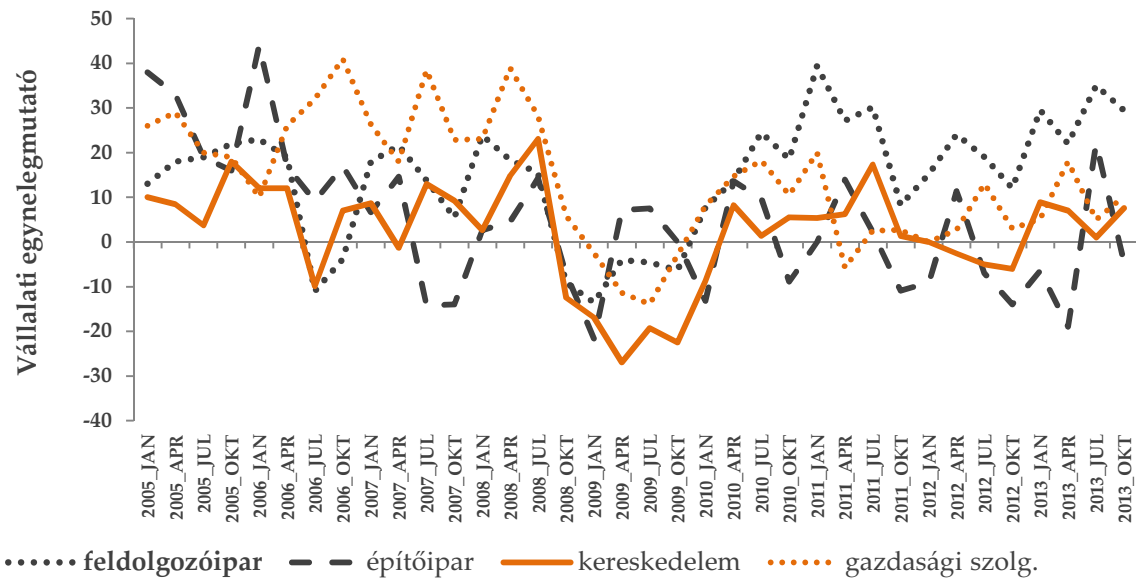
M16. ábra: A várható üzleti helyzet alakulása az export árbevételen belüli aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százasa skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

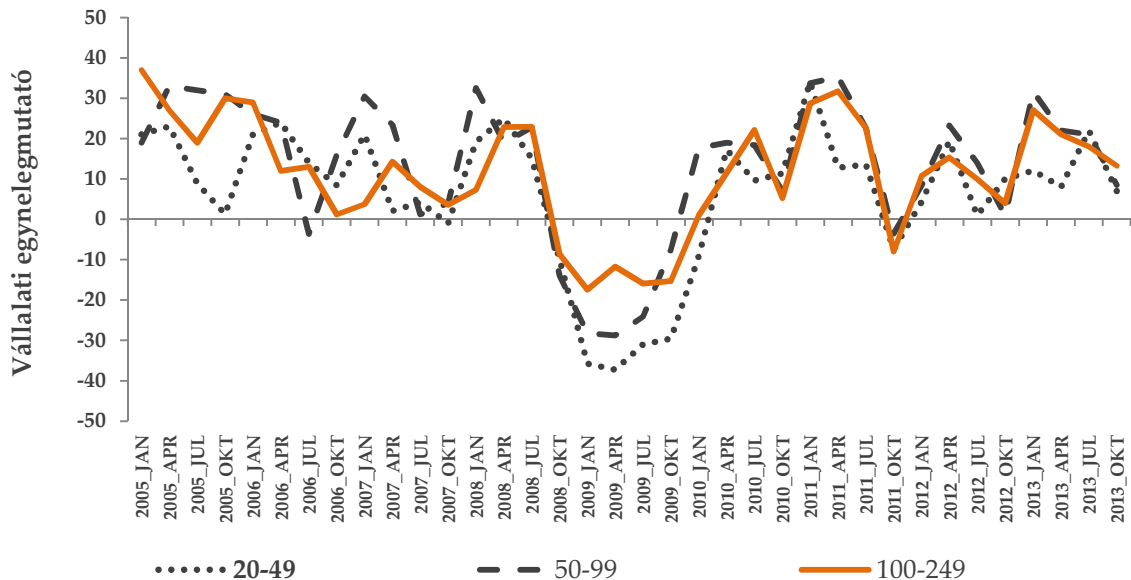
M17. ábra: A várható üzleti helyzet alakulása gazdasági ág szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százasa skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

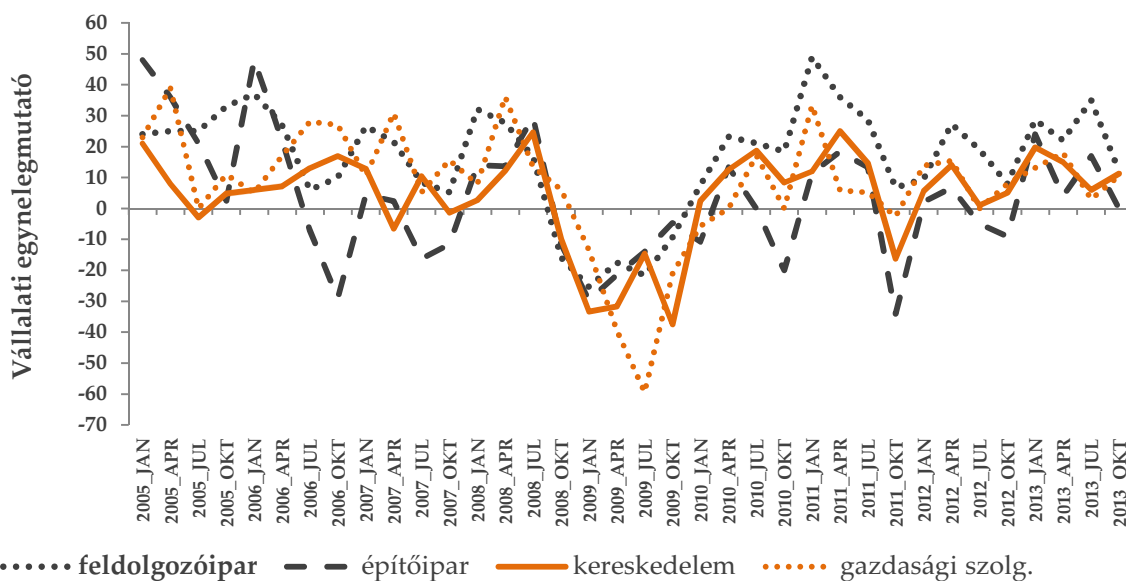
M18. ábra: A várható termelési szint alakulása a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százasa skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

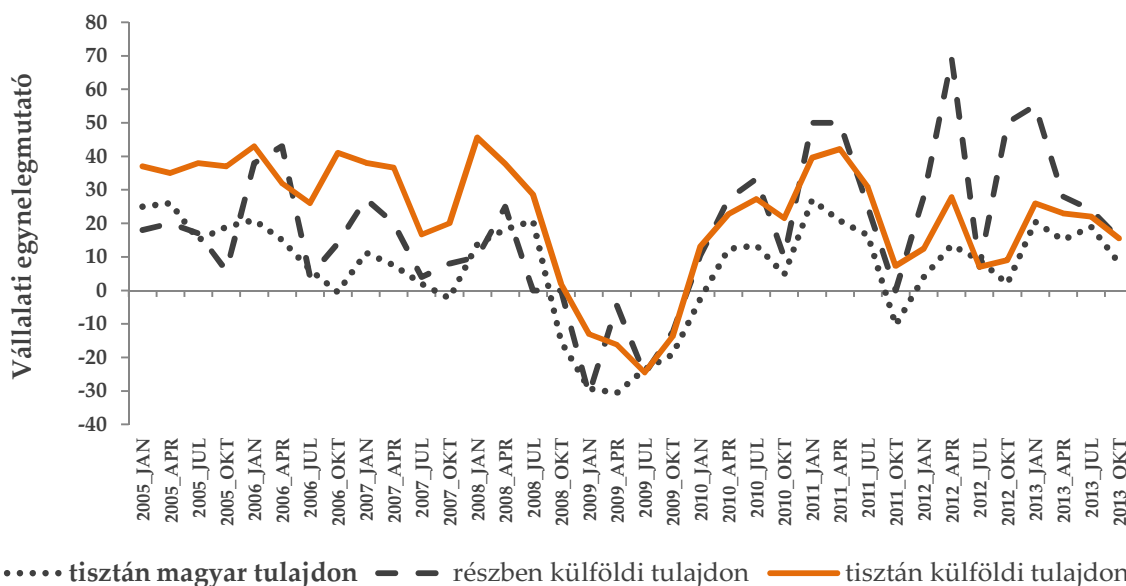
M19. ábra: A termelési szint várható alakulása gazdasági ág szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

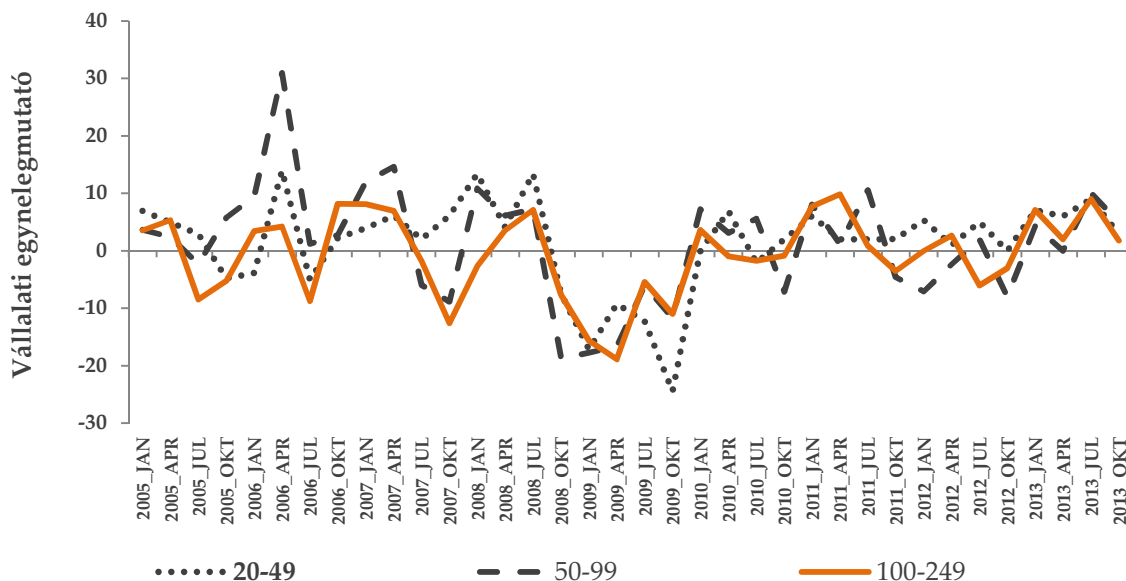
M20. ábra: A várható termelési szint alakulása a külföldi tulajdon aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

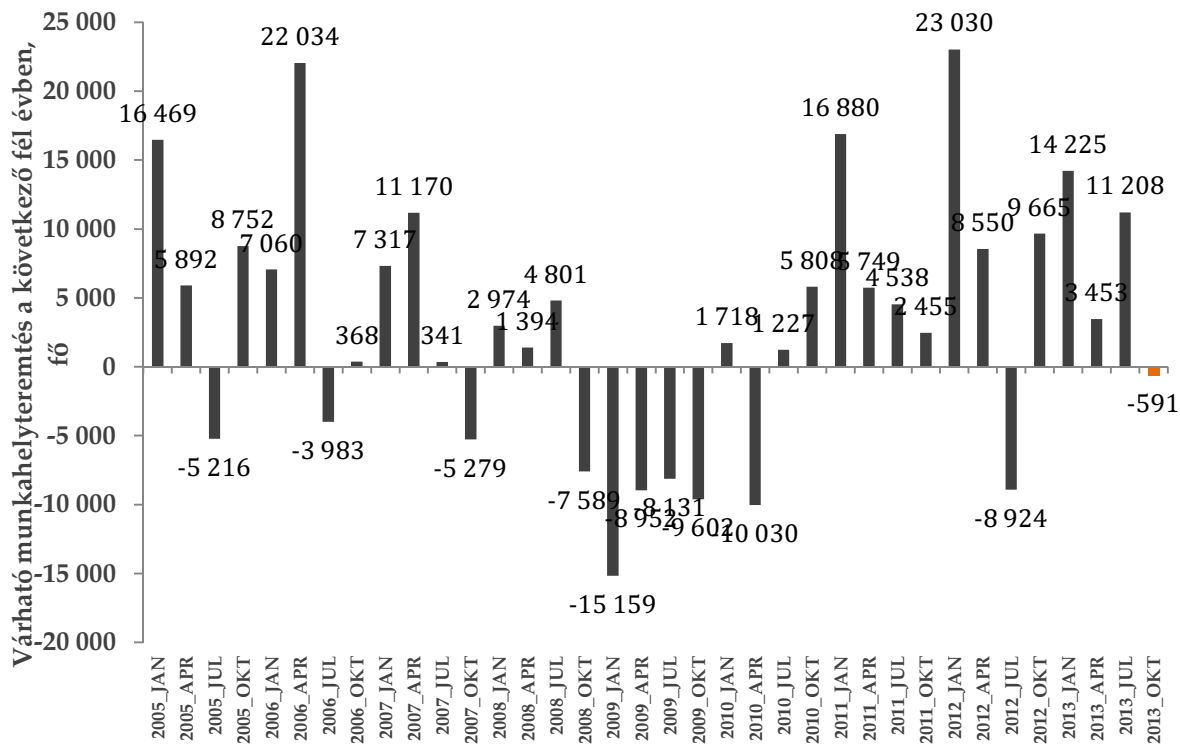
M21. ábra: A várható létszám alakulása a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

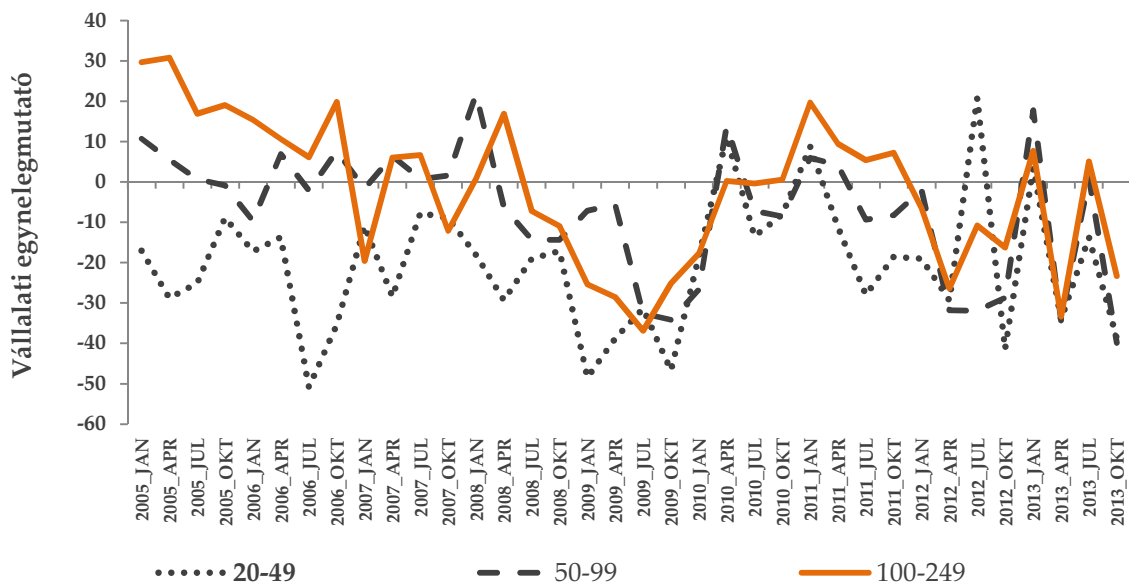
Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százas skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

M22. ábra: Várható munkahelyteremtés a következő fél évben a KKV szektorban



Forrás: GVI 2013

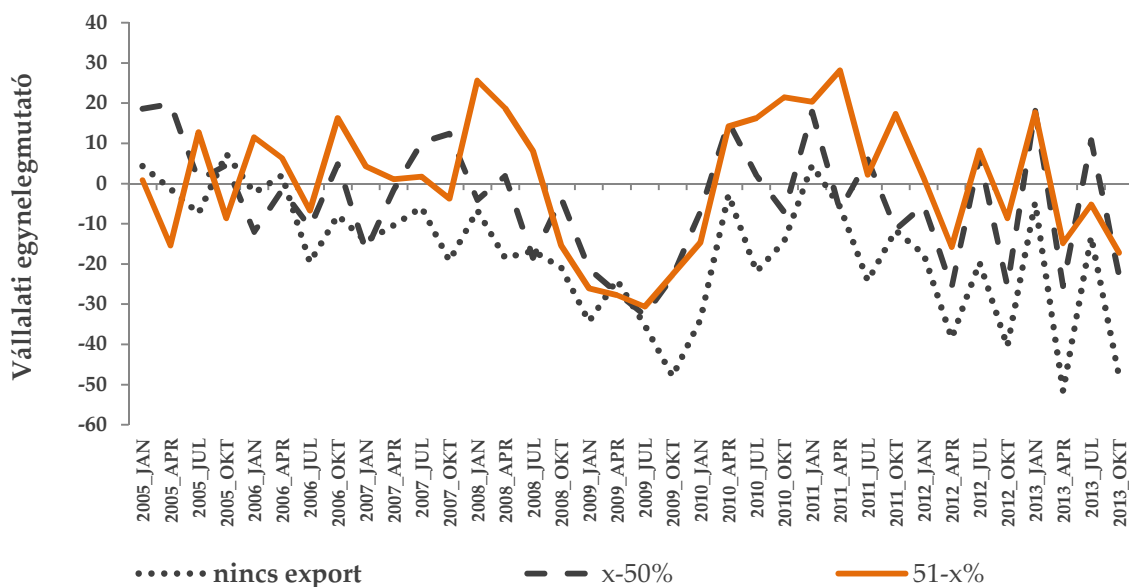
M23. ábra: A beruházási aktivitás várható alakulása a cégek mérete szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százás skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

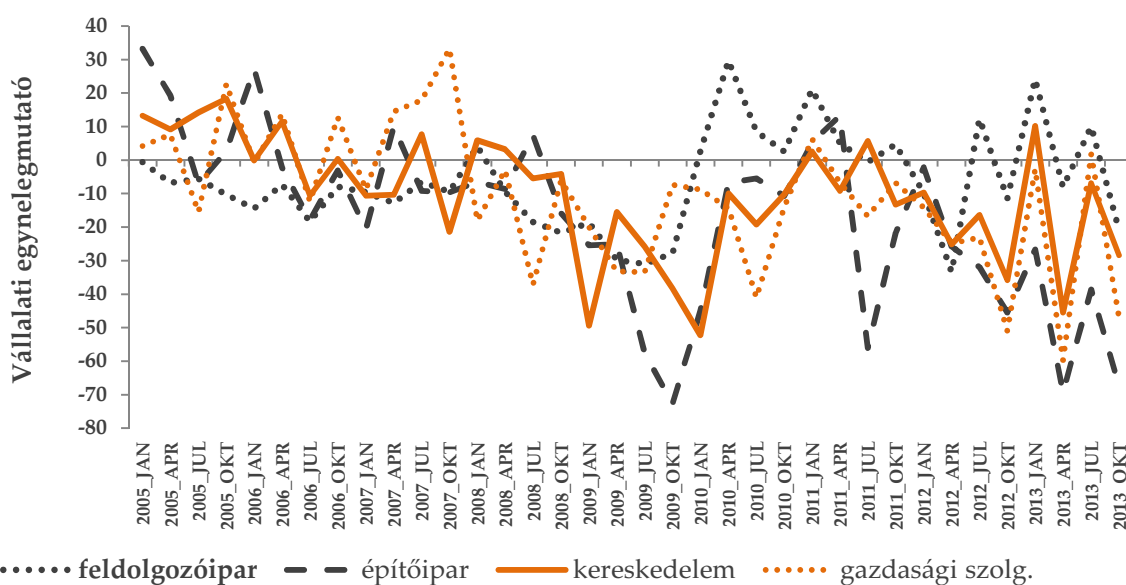
M24. ábra: A beruházási aktivitás várható alakulása az export árbevételen belüli aránya szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százás skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég negatívan és $+100$ -at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

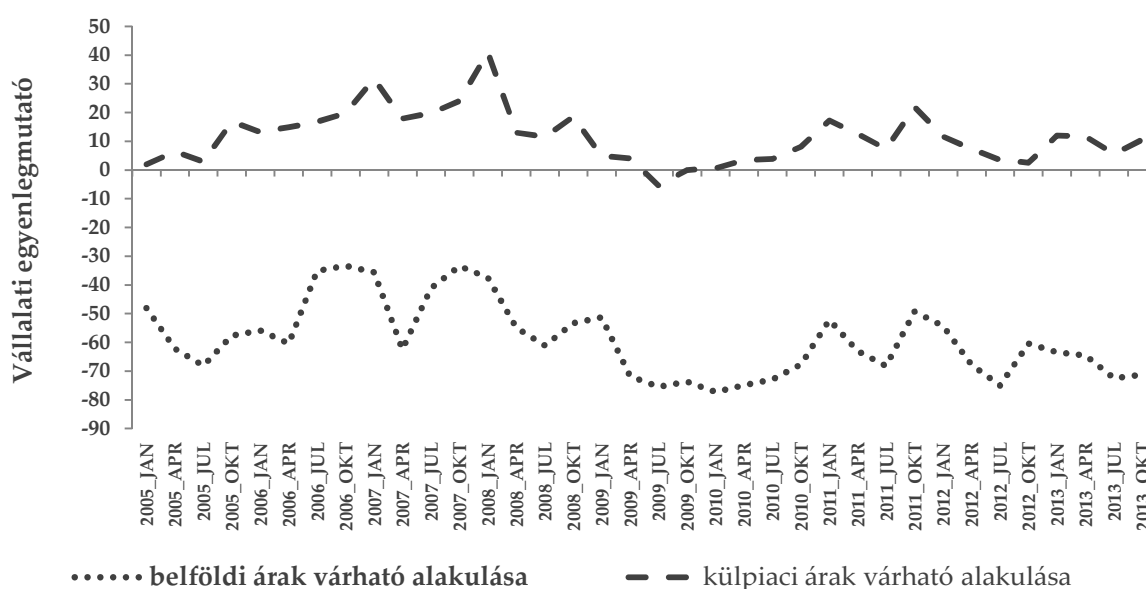
M25. ábra: A beruházási aktivitás várható alakulása gazdasági ágak szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százasa skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

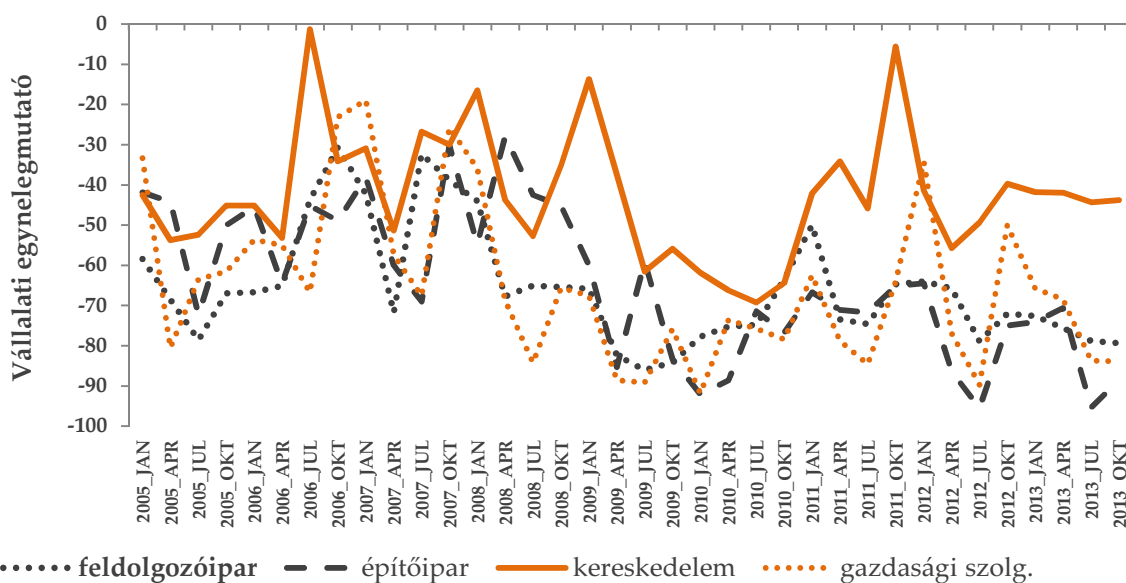
M26. ábra: A cégek árainak várható alakulása



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százasa skálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és +100 közötti értékeket vehet fel. -100-at akkor, ha minden cég negatívan és +100-at akkor, ha minden cég pozitívan ítéli meg a helyzetét.

M27. ábra: A cégek belföldi árainak várható alakulása gazdasági ágak szerint



Forrás: GVI 2013

Megjegyzés: Az ábrán látható értékek százaskálára vetített egyenlegmutatók. Az egyenlegmutató minden esetben a pozitív és a negatív helyzetértékelés adó vállalatok arányának különbsége. Így a mutató -100 és $+100$ közötti értékeket vehet fel. -100 -at akkor, ha minden cég az inflációnál kisebb mértékben emeli, vagy nem változtatja, vagy csökkenti árait, $+100$ -at akkor, ha minden cég az inflációt meghaladó ütemben tervezi növelni árait, és 0 -át akkor, ha várhatóan minden cég az inflációval megegyező ütemben növeli az árait.